

АЛАН С. УОЛТЕР

**СЕКРЕТЫ
УВЕЛИЧЕНИЯ
ВАШЕГО
МОГУЩЕСТВА,
БЛАГОСОСТОЯНИЯ
И СЧАСТЬЯ**

или

**Как высвободить скрытого
В ВАС
ЧЕМПИОНА**

**КНИГА ПЕРВАЯ
из серии
«ЗОНЫ ЖИЗНИ»**

Примечание:

Любые комментарии и предложения относительно материалов содержащихся в этой книге, какая-либо информация, а также истории из жизни, которые, как Вы полагаете, могли бы быть включены в следующие выпуски данной серии, будут с удовольствием приняты. Пожалуйста, направляйте их издателю по адресу указанному ниже.

Авторские права (с) 1994 г. Алан С. Уолтер

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена или использована в любом виде, любым способом, электронным или механическим, включая фотокопирование, запись, а также использование в любых системах информационных услуг без письменного согласия издателя.

ISBN: 1-57569-000-4

Издательство Wisdom Publishing
Company Route 3, Box 1841, Nocona,
Texas 76255

Редакция русскоязычного издания и перевод принадлежат
AC&LC.

Русскоязычное представительство AC&LC
Киев, Жилянская 59, ДИПЛОМАТ-ХОЛЛ,
Украина, 01033, Киевский Центр
СТРЕСС-АНАЛИЗ®

Координатор: Хазнаферова Юлия Борисовна
тел. +38 (098) 955-78-02

kn@ability.kiev.ua office@00-01.ru

<http://alanwalter.info/>

Перевод Т. Жаховского Общая редакция издания на
русском языке Ю. Титаренко
Техническая редакция А. Мариинский

ВЫРАЖАЮ ПРИЗНАТЕЛЬНОСТЬ:

Многим тысячам людей, а также компаниям, на протяжении многих лет принимавших участие в исследованиях и помогавшим в создании технологии «Knowledgism®».

Отдельная благодарность Jocelyn Coatney, за огромный вклад в создание этой книги, компьютерную верстку, коррекцию и редактирование.

*«Великие души всегда встречают неистовое
сопротивление со стороны посредственностей»*

Альберт Эйнштейн.

Предисловие

ФОРМУЛЫ ЧЕМПИОНОВ МИРА

Если Вы держите эту книгу в руках и начали ее читать, то вы наверняка именно тот человек, который действительно хочет достичь высочайшего уровня могущества, благосостояния и счастья.

И если Вы на самом деле ЛИЧНОСТЬ, то Вы захотите помочь всем окружающим увеличить ИХ могущество, благосостояние и счастье.

Эта книга об открытии, на достижение которого потребовалось более 50 лет.

Это открытие изменит представления о лидерстве, управлении, маркетинге, образовании, морали, честности, и отношениях между людьми, городами, регионами и странами и о том, как каждый должен строить взаимоотношения с окружающими.

Те из вас, кто овладеют секретами, содержащимися в этой книге, будут в большой степени востребованы, и вам будут платить внушительные суммы, для того чтобы получить от вас эти знания.

Вы станете лидерами обновленного
будущего. i

Вы покончите с войнами, неразумностью, сумасшествием, мучениями и отсутствием гуманности среди людей.

Вы станете более совершенными сами и поведете человечество к активизации в области просвещения и совершенствования.

Это будет нелегкой работой, друзья, но это поистине **СТОИТ ТОГО!**

ПРОИСХОЖДЕНИЕ ЭТОЙ КНИГИ

Эта книга начала свое существование в моем сознании задолго до того, как была написана.

Она возникла вследствие некоторых событий, а также как ответ многих людей на мой вопрос: **«Как Вы стали чемпионом мирового класса?»**.

Первым чемпионом мира, которого я знал, был мой партнер по футбольной команде. Это было в 1959 году, в Квинсленде, Австралия.

Кроме того, он был Чемпионом мира по спортивному рыболовству.

«Как ты стал Чемпионом мира?» - спросил я его однажды, когда мы совершали пробежку для разогрева мышц перед тренировкой.

«Намерение!» - ответил он.

«Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться¹, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность».

Я кивнул в ответ, но не очень-то понял, о чем он, черт возьми, говорит! Слова *НАМЕРЕНИЕ* и *ВИДЕНИЕ* не были в то время частью моего словарного запаса.

Чуть позже я создал команду, в которую вошел Фрэнк Сиджмен, чемпион Уимблдона и возможно величайший теннисный чемпион в истории Австралии.

«Как ты стал величайшим в мире игроком в теннис? — спросил я его как-то за ланчем.

«Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность» — ответил он.

Снова возникли эти слова — *НАМЕРЕНИЕ* и *ВИДЕНИЕ!*

И я по-прежнему не понимал, чтобы это могло означать.

«Тренироваться, тренироваться, тренироваться...» — это единственное, что я из этого понимал, потому что тренировка — это то, что продвигает тебя в плане

¹ Тренироваться — от англ. «**practice**». (Здесь мы выбрали вариант «тренироваться». Более полное значение: **отрабатывать и улучшать навык, практиковать, практиковаться, упражняться**.).

Делать или выполнять что-либо путем повторения, с целью приобретения умений или их совершенствования, а также с целью достижения мастерства. (ПР). «примечание редактора»

выносливости, знания, умений и обретения мастерства в выбранной сфере.

Фрэнк Сиджмен владел атлетическим клубом под названием «Финдлейс Джим» и почти все атлеты мирового класса того времени тренировались в этом клубе или посещали его.

Фрэнк познакомил меня с несколькими из этих мировых чемпионов. Мы очень подружились и часто помогали друг другу в делах.

Каждому из этих мировых чемпионов я задавал мой вопрос: «Как ты стал Чемпионом мира?» Их ответы, по сути, были одинаковы:

Рон Кларк, обладатель 12 мировых рекордов в беге на длинные дистанции: «Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность».

Херб Эллиот, рекордсмен мира в беге на 1600 м.: «Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность».

Маргарет Смит: 6-кратный победитель Уимблдона среди женщин: «Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и сможешь проявлять компетентность».

Артур Спенс, неоднократный чемпион открытого чемпионата Австралии по гольфу: «Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, трени-

роваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность».

Лайонел Роуз, чемпион мира по боксу в легчайшем весе: «Необходимо создать намерение, видение и затем много тренироваться, тренироваться, тренироваться, до тех пор, пока не овладеешь мастерством и не сможешь проявлять компетентность».

Я задавал тот же самый вопрос миллиардерам, звездам Национальной футбольной лиги, обладателям «Оскара». И все они достигли того, чего достигли благодаря:

намерению, видению, большому количеству тренировок и обучения, пока не овладели мастерством и не смогли проявлять компетентность.

Определения (дефиниции):

ЧЕМПИОН: *сущ.* Кто-либо демонстрирующий мастерство, компетентность, созидательность, ответственность, а также способность обладать и управлять конкретной областью, направлением, темой.

НАМЕРЕНИЕ: *сущ.* Решимость к действию определенным способом. Целеустремленность; замысел, стремление, нацеленность, мечта.

ВИДЕНИЕ: *сущ.* 1. Умственная возможность предвидения (прови́дения). 2. Способ, которым кто-либо видит или представляет что-то. 3. Образ, созданный воображением. 4. Сила и мощь воображения. 5. Предвидение, созданное воображением. 6. Образ потенциального будущего. Таковое видение является «ВСЕОБЪЕМЛЮЩЕЙ» картинкой. Это то, как Ваша жизнь, окружение, и то, что связано с Вашим намерением будет оптимально проявлять себя в физической вселенной по мере Вашего приближения к реализации намере-

ния. Видение есть программное обеспечение для Вашего ума.

(Примечание редактора).

Здесь под словом ВИДЕНИЕ не скрывается что-либо мистическое.

Это простой и очень объективный термин.

К примеру, Вы решили поехать на Гаити... И вы представляете себя на берегу под пальмой, или катающимся на серфинге, или пьющим коктейль в вечернем баре...

Ваш ум, Ваше воображение будет рисовать множество различных картин того, как это могло бы выглядеть.

Это и есть видение.

Это самое простое понятие о термине ВИДЕНИЕ.

В тоже время видение, будучи созданным, становится программой, сценарием будущих событий.

Далее Вы получите более широкое и более глубокое понимание это термина. Ибо именно видение (и умение создавать видение) предопределяет жизненный успех любого человека.

И есть уровень, когда видение приобретает действительно магические свойства и становится реальным инструментом достижения желаемого.

ТРЕНИРОВАТЬСЯ: *гл. Делать или выполнять что-либо путем повторения, с целью приобретения умений*

или их совершенствования, а также с целью достижения мастерства.

МАСТЕРСТВО: *сущ.* Полное овладение предметом изучения, которое может быть проявлено в жизни путем безупречной демонстрации компетентности.

КОМПЕТЕНТНОСТЬ: *сущ.* Очевидное владение в высочайшей степени и с высоким качеством способностями, навыками, знаниями, квалификацией или умениями, что подтверждается созданием отличных результатов или превосходных продуктов.

Как Вы читаете эту книгу? Сколь высоко Ваше намерение при чтении этой книги?

До тех пор пока Вы не овладеете понятиями, содержащимися с этой книге, Вы не будете способны к созданию точных, эффективных визуализаций (ви'дений).

Какую планку Вы поставите себе при чтении этой книги?

Будете ли Вы читать ее, перечитывать и перечитывать пятьдесят и более раз, пока Вы не достигнете мастерства и не сможете демонстрировать компетентность?

Будете ли Вы **только лишь делать вид**, что читаете ее, передергивая плечами и пропуская слова, которые Вы не понимаете? Или же Вы попытаетесь справиться с этим и проясните значение непонятых слов в словаре?

Вы можете уподобиться многим функционально-неграмотным людям, неспособным даже к малому охвату вниманием, а также совершенно не способным ее прочитывать, бросая ее при малейшем затруднении, и таким образом проявите полную некомпетентность.

Пока Вы не достигнете концептуального² понимания того, что изложено в этой книге — Ваш **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ПОЛНЫЙ** потенциал так и останется погребенным.

Вы не сможете создавать точные, эффективные видения, Ваше будущее будет хаотичным и события будут развиваться совсем не так, как Вы бы того желали.

Оптимальное же будущее и создание наилучшего сценария жизни зависят от того, насколько Вы овладеете той формулой, которую дали Чемпионы.

Но это не всё...

Те мировые чемпионы, с которыми я разговаривал, дали достаточно точную формулу того, как стать мировым чемпионом в любой области (какую бы Вы ни выбрали), и все же они упустили один жизненно-важный ингредиент (составляющую).

ЭТА КНИГА КАК РАЗ ОБ ЭТОЙ ЖИЗНЕННО-ВАЖНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ.

И эта недостающая жизненно-важная составляющая как раз объясняет:

ПОЧЕМУ наша образовательная система терпит неудачу.

²

Концептуальное понимание -- это полное, глубокое понимание смысла, значения того или иного понятия. (ПР)

ПОЧЕМУ наши тюрьмы переполнены; ПОЧЕМУ наши отделы продаж не производительны;

ПОЧЕМУ существует более тридцати миллионов людей, которые страдают от депрессии;

ПОЧЕМУ процент разводов так велик;

ПОЧЕМУ так много людей сковано тягостными взаимозависимыми отношениями;

ПОЧЕМУ люди употребляют наркотики и алкоголь;

ПОЧЕМУ БОЛЬШИНСТВО людей так и не достигает своей мечты, не достигает своих намерений и целей.

Предмет, которому посвящена эта книга, является жизненно необходимым, если Вы хотите достичь успеха, могущества, процветания, благосостояния и счастья.

Наибольшая проблема, которая проявится при чтении этой книги — это Ваша слабая подготовка и недостаток словарного запаса.

В любой ситуации никогда не пропускайте слово, которое Вы не до конца четко понимаете.

Если у Вас есть любые сомнения относительно значения термина или слова, немедленно обращайтесь к словарю и проясняйте значение этого слова (или слов). Внимательно читайте сноски и пояснения внизу страницы.

Непонятые слова активируют прошлые негативные события³ и Вы можете легко бросить чтение, почувствовав неприятие к содержанию книги, рассеянность, или даже начнете полностью отвергать тему этой книги.

Эта книга должна быть прочитана пятьдесят или шестьдесят раз!!!

Перечитывая ее, с каждым разом, Вы будете достигать все более высокого уровня обладательности⁴, ответственности, а также контроля над своей собственной жизнью. Когда это случится, некоторые буквально чу-

³ Когда человек читает текст, в котором много сложных непонятных терминов, он начинает чувствовать сонливость, тяжесть, даже своеобразную ломоту; он зевает, а затем под любым предлогом старается оставить чтение или изучение этого материала.

Происходит это вследствие умственного замешательства, рассеивания внимания, а также того, что в этот момент «поднимаются» (активируются) прошлые негативные события: сложности учебы в школе, перегрузки при получении высшего образования, травмы, душевные переживания, потери, т.е. аналогичные состояния замешательства. (ПР)

⁴ Обладательность – способность иметь что-либо, обладать этим. Человек не всегда может согласиться, с тем, что его обладательность низка, однако это легко наблюдается. Человеку кажется, что он не имеет чего-то в достатке, только лишь потому, что так сложились жизненные обстоятельства. Однако действительно проблема лишь в том, что этот человек не имеет СПОСОБНОСТИ к высокой обладательности. Глубоко внутри, он отвергает те вещи, которые хотел бы иметь. Например, фраза: «Да, я на многое не претендую...», может привести к тому, что в достатке этот человека жить не будет. С одной стороны он будет вроде бы стремиться к тому, чтобы иметь дорогой автомобиль, хорошую квартиру и т.п., с другой – нацелен на отвержение этого.

Низкая обладательность – по сути, это НИЗКАЯ СПОСОБНОСТЬ ОБЛАДАТЬ. (ПР)

десные и магические события будут происходить в Вашей жизни.

Вы почувствуете себя восходящим по УРОВНЯМ ЖИЗНИ; удача станет для Вас нормой; Ваши победы будут более и более значимыми; Ваше процветание, успехи и счастье будут немыслимо расширяться!

Жизнь станет веселым и занимательным приключением.

Выясните для себя, как каждый относится к тому, что изложено в этой книге. Те, кто извлек пользу, и имеют много осознаний от прочтения этой книги, стоят того, чтобы их поддерживали, имели с ними дружеские отношения и сотрудничали с ними.

Остерегайтесь тех, кто принижает изложенное в этой книге; точно также они будут делать с Вами, Вашей организацией и Вашими клиентами.

Те, кто будут пренебрегать данной книгой, высмеивать ее или просто не будут ее читать, потенциально являются большими неудачниками, а также будут весьма разрушительны для окружающих. Не связывайтесь с ними и не инвестируйте⁵ в них, потому что они нацелены на неудачу.

Эти люди видят угрозу для себя в том, чтобы Вы получили и смогли использовать знания, изложенные в

⁵ Инвестировать – делать вклад во что-либо. Инвестировать можно деньги, но также можно инвестировать во что-либо (кого-либо) время, эмоции, чувства...

В данном случае имеется в виду вложение денег, сил, внимания, доверия, направленные на обучение какого-либо человека, его рекламу, поднятие его имиджа, значимости, включение его в различные проекты и т.д. (ЛР)

этой книге, и они будут принижать значение этих знаний, а также могут нападать на Вас с критикой, и будут стараться всячески ослабить Вас и Ваше положение в обществе⁶.

Те, кто пройдут через все трудности, связанные с прочтением этой книги, получают именно то, чего хотят.

Я приглашаю Вас в новое приключение и с нетерпением жду встречи с Вами в ближайшем будущем.

Счастливого и удачного чтения!

Алан С. Уолтер

6

Подобные проявления можно наблюдать достаточно часто. Люди ограниченные или просто имеющие массу предубеждений, не имея возможности постичь новые знания и извлечь из них желаемую пользу, как правило, начинают атаковать эти знания, стараясь не дать кому-либо стать сильнее и успешнее благодаря этим знаниям. (ПР)

ПРЕДИСЛОВИЕ	1
ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	3
ОПРЕДЕЛЕНИЯ УРОВНЕЙ (ЗОН) ЖИЗНИ	5
КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ	7
ЖЕЛТЫЙ УРОВЕНЬ.....	9
ЗЕЛЕНый УРОВЕНЬ	11
МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ	13
1. УСТРЕМЛЕНИЕ К МАГИЧЕСКОМУ ЗОЛОТОМУ УРОВНЮ	14
ИСТОРИИ УСПЕХА.....	23
МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ	24
НАИБОЛЕЕ ЧАСТО ВСТРЕЧАЮЩАЯСЯ ПРОБЛЕМА	27
НАША ЗАДАЧА	28
2. КАК УВЕЛИЧИТЬ ВАШЕ МОГУЩЕСТВО, БЛАГОСОСТОЯНИЕ И СЧАСТЬЕ	30
3. ЧУДЕСНЫЕ МАШИНЫ.....	38
4. ЧЕТЫРЕ ОСНОВНЫХ ТИПА ЛЮДЕЙ	45
5. ЧТО БЛОКИРУЕТ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ?	51
КАК ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ ВЯЗНУТ И ТЕРЯЮТСЯ	57
6. КАК ВЫСВОБОДИТЬ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	61
ИЗБЫТОЧНАЯ МОЩНОСТЬ	68
7. ПРОЯВЛЕНИЯ МОЩНОСТИ	72
8. НАШЕ УЖАСАЮЩЕЕ СВЕРХ-ОБЩИТЕЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО.....	75
9. СОСРЕДОТОЧЕНИЕ.....	79
БОЛЕЗНЬ УКЛОНИЗМА (НЕПОСТОЯНСТВА).....	81
УПРАВЛЕНИЕ	85
10. НЕДОСТАТОК ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ СНОВА НАНОСИТ УДАР.....	90
11. КАК Я ПРЕВРАТИЛ СТРАХ В СВОЙ САМЫЙ БОЛЬШОЙ КОЗЫРЬ	96
12. КАК УВЯЗШИЕ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ СОЗДАЮТ ЛЮДЯМ ПРОБЛЕМЫ.....	101
ВОИНСТВУЮЩАЯ ЛИЧНОСТЬ	106
13. КАК Я ИЗМЕНИЛ СВОЙ ПОДХОД И ПОДНЯЛ УРОВЕНЬ ДОХОДОВ И СЧАСТЬЯ.....	110
КАК Я ИСПОЛЬЗОВАЛ КОМАНДЫ НЕУДАЧНИКОВ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ОПЫТА.....	113
14. ЦЕННОСТЬ И ВАЖНОСТЬ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	119
15. ОСНОВНОЕ РУКОВОДСТВО ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	123
16. УВЯЗАНИЕ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ И ЕГО ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕ-НИЯ, КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ.	125

17.	ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ УМЕНЬШЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	130
18.	ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ БОЛЬШОГО КОЛИЧЕСТВА ВОССТАНОВЛЕННЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	134
19.	ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ ОБШИРНОГО МНОЖЕСТВА СВОБОДНЫХ ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ	137
20.	ВАЖНЕЙШЕЕ УМЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА	141
21.	ПОДДЕРЖАНИЕ ОБЛАДАНИЯ, ОТВЕТСТВЕННОСТИ И УПРАВЛЕНИЯ ВАШИМИ ЧАСТИЦАМИ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ.....	144
	<u>ГЛОССАРИЙ.....</u>	150

ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Каждый человек приходит в эту жизнь со своим запасом **жизненной силы**, и изначально этот запас огромен!

Часто это называют «потенциалом» человека. Это, как бы, собственная мощность, собственная «электростанция» на столько-то «киловатт».

И для того, чтобы лучше понимать природу этой **жизненной силы** — мы можем просто взять и разбить, разделить эту силу на составляющие частички.

Можно просто взять и сказать, что такой-то человек располагает 1 миллионом таких частичек жизненной силы, а другой — имеет лишь 100 000.

А кого-то мы можем увидеть и с сотней-двумя...

Мы знаем, каким мощным, энергичным и как бы «большим» может быть человек. Мы иногда в жизни встречаем людей, от которых так и пышет энергией, силой и энтузиазмом. Их взгляд прямо-таки горит! И про такого человека можно сказать, что единиц жизненной силы у него предостаточно!

В Голливуде есть такое расхожее выражение: «Дайте мне парня, на которого оборачивается весь бар, когда он туда входит!!!»

И тут речь не идет о внешних данных. Бывают люди, на которых оборачиваются окружающие, буквально чувствуя энергию, исходящую от этого человека. И этот человек действительно изобилует жизненной силой,

и кажется, что этих «частичек» у него просто безмерное количество!

И вот что мы с Вами должны хорошо усвоить — **именно количество этой жизненной силы, количество этих свободных частичек жизненной силы и предопределяет ход событий в жизни любого человека.**

Эта книга — о том, что такое **частицы жизненной силы**, о том — откуда они берутся и куда и почему исчезают.

И эта книга о том — как **ВАМ** получить их столько, сколько Вам необходимо!

И эта книга еще очень о многом...

И это именно то, что Вам необходимо!

Вам придется, возможно, потрудиться, но это того стоит!

Жизнь проживается на многих уровнях. Живя на неверных уровнях, Вы будете пребывать в страданиях, боли и бедности.

Живя на истинных уровнях, Вы будете обладать радостью, удовольствием и богатством».

Алан С. Уолтер

ОПРЕДЕЛЕНИЯ УРОВНЕЙ (ЗОН) ЖИЗНИ

Примечание редактора:

В Ноледжизме существует базовое понятие о том, на каких уровнях проходит жизнь человека.

Этот уровень может быть высоким, средним и низким.

Алан Уолтер дал определение этим уровням, и ввел для этих уровней понятие «зона».

Первоначально понятие «зона», «*быть в зоне*» пришло из спорта, а точнее из баскетбола.

Оно понималось как «*быть в нужном месте, в нужное время и достигать результата*», по сути, постоянно оказываться в «*зоне броска*», в «*результативной зоне*».

Это требует высокой активности, хорошей физической и психической формы.

И так среди спортсменов и повелось, что если кто-то, в какой-то день в отличной, буквально наилучшей форме, то говорят:

«О! Он сегодня в зоне!», или о команде: «О! Парни сегодня в зоне!!!».

В Ноледжизме понятие «зона» применяется более широко.

Это описание того, КАК человек проживает свою жизнь.

Для того, чтобы максимально адаптировать понятие «зона» к русскому языку и избежать привычного негативного оттенка этого слова, мы ввели термин «ЖИЗНЕННЫЙ УРОВЕНЬ».

В русском языке понятие «БЫТЬ НА УРОВНЕ!» близко американскому — «БЫТЬ В ЗОНЕ!».

КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ (КРАСНАЯ ЗОНА)

Это когда кто-либо пребывает в неправильном месте, в неправильное время, будучи в контакте с неправильными (неверными) **кто, что, где, когда, как и почему**⁷.

Они вовлечены в совершение неправильных действий, используя неверные намерения, находясь на очень низком уровне настроения.

В сфере взаимоотношений и общения с людьми, их навыки разрушительны или слабы. Они недоверчивы к людям.

У них множество неверных данных, фиксированных идей, предубеждений и знания они склонны применять, как оружие.

Подобные личности противостоят позитивным усилиям других людей, создают суматоху и уводят позитивные потоки с правильного пути, отклоняя их к негативному.

7

Далее в этой книге и во многих других работах Алана С. Уолтера, часто использует этот набор понятий: *«Кто, Что, Где, Когда, Как и Почему...»*. Попросту – это ОБСТОЯТЕЛЬСТВА.

В данном случае говорится о человеке, который находится в контакте с неправильными:

«кто» (людьми или другими живыми существами), «что» (предметами или явлениями), «где» (местоположение),

«когда» (в какое-то время, в течение какого -то времени), «как» (как именно, каким образом происходит то, что происходит),

«почему» (по какой причине происходит то, что происходит). (ПР)

Это приводит к противодействию и нападкам, из-за чего у них в жизни нет счастья, денег, пространства, времени, но при этом обилие неудач.

Они делают важное — неважным и неважное — важным.

Основная часть жизненных мотивов (побуждений) этого человека, такие как: взаимоотношения, карьера, сотрудничество, семья, секс, люди, местонахождение, объекты и предметы, а также его способность управлять временем и пространством — находятся в КРАСНОМ УРОВНЕ.

Все частицы жизненной силы этого человека становятся негативными. Они заблокированы в прошлых, нежелательных событиях.

У человека, НАХОДЯЩЕГОСЯ НА КРАСНОМ УРОВНЕ отсутствует понимание о ценности частиц жизненной силы, они для него нереальны и ничемны.

Потенциал к будущему: бедственный (гибельный).

Жизнь этого человека наполнена неудачами, бедностью и несчастьем из-за того, что он постоянно играет в неправильные игры в неправильном месте с неправильными людьми.

ЖЕЛТЫЙ УРОВЕНЬ (ЖЕЛТАЯ ЗОНА)

Это «повседневные обязанности» или «колея, проторенная дорожка». Человек, находящийся на этом уровне не желает рисковать и работает лишь для того, чтобы обеспечить безопасность и выживание.

Человек, находящийся на ЖЕЛТОМ УРОВНЕ, обладает хорошими навыками в какой-то определенной области, однако нормой для него являются слабые навыки взаимодействия и общения с людьми. Он действует, опираясь на предвзятые убеждения в консервативной комфортной зоне и часто ему скучно.

Этот человек имеет тенденцию обобщать **кто, что, где, когда, как и почему** в жизни и проявляет свое реальное настроение в искаженном виде. Чаще всего действует автоматически. Потоки силы направляет, исходя из своих фиксированных идей и привычек.

Человек НА ЖЕЛТОМ УРОВНЕ не имеет уверенности относительно того, что является важным, а что является неважным.

Некоторые из жизненных побуждений человека, находящегося на ЖЕЛТОМ УРОВНЕ, как, например, умение справляться⁸ с различными жизненными ситуациями,

⁸ Английское выражение «handle», имеет очень широкий смысл, и в русском языке нет точного аналога.

«HANDLE» это – умение обращаться, справляться, урегулировать, управлять и приводить к необходимому результату. Это подобно тому, как если бы мы говорили об умении обращаться (handle) с автомобилем,

Продолжение сноски на следующей странице

процессами и предметами — находится в Зеленой Зоне. Тогда как другие аспекты его жизни – взаимоотношения, карьера, семья, секс и умение обращаться с людьми находятся в Красной Зоне.

Такой человек имеет очень мало положительных частиц жизненной силы, доступных ему.

Человек на ЖЕЛТОМ УРОВНЕ постоянно уменьшает ценность частиц жизненной силы, до тех пор, пока они полностью не будут обесценены, и часто они действительно лишаются ценности, когда находятся в его распоряжении.

Потенциал к будущему: **посредственный**. У него есть некоторые незначительные успехи. Он будет иметь неприятности, пытаясь справиться со значительными переменами в будущем. Такой человек играет в посредственные игры.

т.е. уметь завести двигатель, стронуться с места, управлять им, а также знать, когда надо сменить масло и сделать это, знать, как исправить элементарную поломку, как подкачать колесо и т.д. и т.п.

Наиболее распространенный смысл «HANDLE» – «УРЕГУЛИРОВАТЬ», как например -- «урегулировать проблему». (ПР)

ЗЕЛЕНЫЙ УРОВЕНЬ

(ЗЕЛЕНАЯ ЗОНА)

Тот, кто находится в правильном месте, в правильное время, добиваясь того, чтобы события протекали в правильном русле.

Этот человек живет в соответствии со своей мечтой, будучи в контакте с правильными ⁹ кто, что, где, когда, как, почему, предметами, шаблонами и намерениями и имеет высокий ¹⁰ уровень настроения, правильную расстановку важностей, и аккуратную расчетливость в расстановке ценностей.

Он компетентен относительно предметов и явлений и имеет высокие навыки взаимодействия с людьми, прекрасные навыки общения, а также прекрасные жизненные навыки и действует, основываясь на знаниях и истине.

Позитивно формирует и направляет потоки силы, и как результат этого – он счастлив, здоров, благополучен и успешен.

Он наблюдает, оценивает и действует, используя правильную расстановку важности.

Большая часть жизненных побуждений этого человека находится в **ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ**. Этот человек в изобилии обладает позитивными частицами жизненной силы.

9

Шаблон – готовая схема или сценарий действий. (ПП)

10

Степень приоритетности, первоочередности. (ПП)

Находясь на ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ, человек хорошо осознает тот факт, что частицы жизненной силы обладают высочайшей ценностью.

Перспективы: превосходное будущее.

Весьма успешный, процветающий и счастливый человек. Находящийся на ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ имеет высокую способность избирать правильное местоположение, в нужное время (правильную игру, в правильное время).

МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ

(МАГИЧЕСКАЯ ЗОЛОТАЯ ЗОНА)

Вы не ограничены физической вселенной в той степени, в которой ограничены ею другие люди.

Вы являетесь причиной и создателем множества частиц жизненной силы, из которых состоит время, пространство, объекты, люди, местоположения, события, предметы, движения, кто, что, где, когда, как и настроения с ответственностью и обладанием.

Вы действуете, будучи превыше законов физической вселенной. Ваша способность к телепатии¹¹ необычайно высока.

Вы можете находиться «в» или «вне» любого расположения, времени, точки зрения, объекта, тела, пространства, людей, местоположений, событий, предметов, движений, кто, что, где, когда, как, и настроения с ответственностью и обладанием, а также можете расширять или сжимать все это.

Вы имеете полную причинность над расстановкой важностей.

Вы имеете большое количество свободных, позитивных частиц жизненной силы.

Вы осознаете и приемлите то, что частицы жизненной силы бесценны.

Будущий потенциал: принесение величайшего добра в наибольшем количестве любым приемлемым образом.

¹¹ Телепатия – передача мыслей и чувств на расстояние. (ПР)

*Если Вы не знаете о существовании
МАГИЧЕСКОЙ ЗОЛОТОЙ ЗОНЫ*

*и ее составляющих, то для вас
почти невозможно находиться в ней.*

Алан. С. Уолтер

Глава один

УСТРЕМЛЕНИЕ К МАГИЧЕСКОМУ ЗОЛОТОМУ УРОВНЮ

Я начал мое стремление к магическому золотому состоянию постижения, бытия, действия и осуществления более 50-ти лет назад.

Довольно давно в Англии, неподалеку от Лондона, в знаменательный день 10 июня 1943 года, состоялось состязание по школьному раундерсу (раундерс – это английский эквивалент бейсбола).

Моя школа, Стаг Лейн Елиментори, выступала в чемпионате. Нашим соперником была непобедимая команда-чемпион из Глибе Елиментори.

Это был славный солнечный день, прошедший вполне без инцидентов, если не считать пару помех, когда зазвучали сирены, предупреждающие о том, что в воздухе появились немецкие бомбардировщики. Они сбрасывали свой смертоносный груз в паре миль на севере от нас, в попытке разрушить заводы по производству самолетов в Де-Хэвиленде.

Этот день был долгожданным облегчением от предшествующих недель, мрачных и наполненных войной. Вокруг нашего игрового поля толпилось около двух с половиной тысяч жизнерадостных детей.

Что делает этот день таким ярким в моей памяти – так это то, что я быстро сделал четыре хомрана¹² в четырех попытках, и мы выиграли чемпионат.

Но не это было самым важным. Важно было то, что именно в этот день я впервые вошел на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ, что проявилось в замедлении и как бы растяжении времени, пространства и движения.

Мяч выглядел настолько большим, как пляжный надувной мяч и скорость, с которой он приближался ко мне, была как при замедленной съемке, но при этом я был способен нанести удар с очень большой скоростью.

Прошло много лет, прежде чем я снова пережил это ощущение МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ, но событие с игрой в раундерс было тем моментом, когда я начал стремиться не только разобраться в этом, но и к тому, чтобы быть способным находиться на этом уровне снова и снова.

В то время, в 1943 году это было лишь проблеском понимания того, каков мой собственный потенциал и потенциал других.

12

Хомран – удар бейсбольной битой, когда мяч вылетает за ограждение и игрок нападения обегает все четыре базы. За такой удар начисляется очко. Считается очень хорошим ударом и в игре бывает редко. Четыре хомрана за одну игру, у одного игрока, да еще подряд, это – супер достижение. (ПР)

И все, чтобы я ни делал с того самого дня, так или иначе включало в повестку дня попытку понять и снова создать те магические способности, то повышенное осознание, и ту почти сверхъестественную способность быть в причине над временем, пространством, движением, силой и частицами.

В течение этих лет мне сопутствовало везение, которого было с головой достаточно для того, чтобы я частенько восходил на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ, зачастую в один миг, предопределяя это состояние на многие годы.

Далее следует несколько примеров пребывания на МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ.

В свои пятнадцать лет я делал ставки в семнадцати забегах на скачках в буше в Бэсхорсте (Австралия) и при этом выиграл шестнадцать раз.

Я начал с \$20, а закончил \$4.440!

Мои методы были просты: мне либо нравилось то, как выглядит лошадь, либо нравилась ее кличка. И еще мне не было известно о том, что, используя такие критерии добиться выигрыша нельзя.

Большую часть времени моей карьеры в американском футболе я находился на МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ. И хотя мне не доставало основных знаний относительно этой игры, я все же был способен блистать.

Однажды мне очень захотелось приобрести турбовинтовой самолет «Beech Bonanza», который стоил

\$38.000; а в моем распоряжении было всего-навсего \$3.000.

Я обвел рекламное объявление красными чернилами и подумал: «Как бы превратить эти \$3.000 в \$38.000?»

В моем уме блеснула идея: «А не попробовать ли Блек-Джек!»

Это было в воскресенье утром. Я сел в машину и проехал 280 миль в «John Ascuaga's Nugget» в Спарксе (Невада) в окрестностях Рено.

Я уселся с двумя другими людьми за стол, где был установлен лимит хода \$400. Я перевел мои \$3.000 в фишки и поставил \$400 на две позиции.

Я набрал Блек-Джек 23 раза за 20 минут; у меня скопилось громадная стопка фишек. Когда я проиграл первый раз — я тут же закончил игру.

Собрав фишки и сдав их кассиру, я обнаружил, что выиграл \$58.000, и после уплаты налога у меня осталось чуть больше \$46.000.

Поторговавшись, я приобрел мой «Beech Bonanza» за \$34.000 наличными.

В первом же полете мотор перегрелся, это произошло над Авророй (Аригон). Оглядывая местность вниз, я увидел маленький аэродром. С ним не было связи, и я буквально свалился на него в огромных клубах черного дыма, валивших из двигателя. Я точно не знал, где нахожусь, к тому же посадочная полоса была окружена деревьями и изгородью.

Среди нескольких рулежных дорожек, исчезающих за деревьями, что-то заставило меня выбрать именно ту, что вела в направлении южной оконечности этого поля.

Выруливая между деревьями, я увидел старый, полуразваленный ангар. Я остановил самолет перед ангаром, слез с него и зашел внутрь через главную дверь. В глубине пожилой мужчина копошился в инструментах.

«Есть ли здесь кто-нибудь, кто толком разбирается в турбовинтовом «Bonanza», спросил я.

Этот человек улыбнулся: «Ну-у-у, — протянул он, — вплоть до прошлой недели я был руководителем техслужбы и главным механиком «Bonanza West» в аэропорту Портленда.»

Восхитительно! Я оказался в правильном месте, в правильное время!

Он заменил мне мотор и выполнил полный капитальный ремонт этого самолета. Это обошлось мне в \$12.400. и это и было как раз той суммой, которая осталась у меня от моих побед. Я летал на этом самолете более 10 лет и с ним уже никогда не было проблем.

В 1985 году я был на скачках в Санта Анита. К тому времени прошло почти 10 лет с тех пор, как я посещал скачки или делал ставки. В этот раз я выиграл больше чем \$56.000 фактически за 6 дней, делая весьма дерзкие ставки.

Я был на МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ в ту неделю.

Но моя любимая история о МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ происходила в 1971 года в Маниле, на Филиппинах.

Я проводил серию административных тренингов с десятью президентами корпорации —Marrelco Corporation¹³ и 9-ти ее филиалов.

«Есть ли что- то такое, чего Вы на самом деле хотите?» - спросил я у них.

«Да!» - отвечали они в один голос. – «Помоги нашей профессиональной баскетбольной команде выиграть чемпионат. У нас баскетбол настолько же популярен, как у вас в США американский футбол, или обычный футбол в Европе или в Южной Америке. Миллионы людей смотрят его по телевидению или ходят на игры».

«О'кей», - сказал я. - «Давайте посмотрим, что я могу сделать».

В команде было пятеро бывших членов Олимпийской сборной, которые уже считались «слишком старыми». Это воодушевило меня, поскольку я знал, что как минимум эти пятеро уже достигли мастерства в игре.

Команда занимала последнее место в лиге, и все, что нужно было сделать для того, чтобы исправить ситуацию, это разблокировать их частицы жизненной силы и освободить их от фиксирующих заповедей¹³, которые создавались годами.

13

Заповедь – это фиксированное решение, фиксированное мнение о чем-либо.

Продолжение сноски на следующей странице

Они были слегка напуганы тем, что иностранец, который обучал их боссов, собрался обучать их самих.

Когда я начал работать с этой командой, первое и самое главное чего я добился от них – это выполнение некоторых специфических упражнений, которые были направлены на высвобождение их частиц жизненной силы.

И мы проделали эти упражнения успешно. Далее они вышли на поле...

В первой же игре они отставали на 24 очка по ходу игры.

Однако я поставил \$1.000 «пять к одному» на их победу и то же самое делали их боссы.

И в этот момент они взошли на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ и выиграли!!!

И это при всем том, что в этом сезоне они не были фаворитами, и к тому же в каждой игре им приходилось наверстывать разницу от 5 до 15 очков.

Они играли как молодые ребята и превосходили границы времени, пространства и движения. Они говорили мне, что кольцо было шириною в 20 футов¹⁴, что мяч пе-

Пример: Спортсмен какое-то время успешно продвигается в спортивной карьере. Затем во время выступления получает травму с сильным болевым шоком. Во время шока он принимает решение: «Теперь я никуда не похужу... Об олимпийской сборной придется забыть...». Далее он успешно выздоровеет и оправится от травмы, но умственное решение о собственной непригодности станет непреодолимым барьером к достижению успеха. (ПР)

14

~ 60см. (ПР)

ремещался, будто в замедленном движении, и что они постоянно в нужный момент оказывались в нужном месте.

Конечным результатом было то, что они выиграли этот чемпионат. Они стали лучшей командой профессионального чемпионата 1971 года.

Возможно, моим наиболее долгим периодом пребывания на МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ был период между 1961-м и 1969-м годами. Я восходил на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ не только в области спорта, но также и в бизнесе.

Я видел, как мой доход возрастает от \$40 в неделю до \$45.000 в неделю.

Я переехал из родительского дома в пригороде Мельбурна (Австралия), в большой дом на площади в полтора акра, в самом престижном районе, в Беверли Хиллс (Калифорния).

К этому времени я построил сеть организаций и имел прекрасную клиентуру в Англии, Европе и Австралии.

В первые несколько месяцев (когда мой доход начал повышаться), я продолжал встречаться с теми же самыми людьми и заниматься тем же самым делом, и единственное отличие которое имело место – было во мне самом.

Я изменил очень многое. Мое общение, тайминг¹⁵, дружелюбие, уровень настроения и умение поставить се-

¹⁵ Оценка и расчет времени необходимого для выполнения каких-либо действий. (ПП)

бя на место другого, возросло астрономически, и у меня появилось огромное изобилие интереса, времени и пространства.

Я трансформировался; моя жизнь трансформировалась. И я продолжал трансформироваться.

Было восхитительным заработать за 3 дня столько, сколько раньше бы не заработал и за год!

И таким образом, я входил и поддерживал пребывание на МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ в течение восьми лет.

Когда я впервые взошел на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ – я не мог поверить тому, что происходило со мной, я вынужден был ущипнуть себя – я превосходил время и пространство. Я тогда зарабатывал за один год такую сумму, которую в предыдущем бизнесе не заработал бы и за 100 лет.

А к началу 9-го года, уже потребовалось бы 1000 лет, для достижения аналогичной годовой суммы заработка!

Но наиболее прекрасная грань МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ заключалась в том, что я был способен создать технологию для помощи другим в достижении высших, желаемых ими состояний.

Я мог бы дать еще 1000 примеров моих собственных феноменов МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ, но пусть за меня скажут истории успехов наших клиентов.

ИСТОРИИ УСПЕХА

«Алан С. Уолтер и его СУПЕР ТЕХНОЛОГИЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ помогла мне вернуть жизнь в нужное русло и вновь обрести смелость для достижения моих целей. Я не только увеличила мой средний доход от \$30.000 до \$60.000 в течение одного года, но и к тому же недавно продала два больших проекта более чем за \$250.000 и все это произошло менее чем за год».

R.J.A.

«С того момента как я начала заниматься этой технологией, мое здоровье весьма и весьма улучшилось! Но самое главное это то, что я устранила долг в \$800.000 в течение четырех месяцев, а впоследствии оказалась способной продать мой бизнес за несколько миллионов долларов».

T.A.

«В результате тех данных и обучения, которые я получила у Вас, мои продажи стремительно возросли, уровень продаж возрос от \$69.966 в апреле до \$609.714 в августе. (В сентябре я подписал контракт на 1 миллион долларов)».

D.W.

МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ

Вероятно, и у Вас бывали времена, когда Вы были НЕ способны сделать что-либо неправильно.

Игроки в гольф говорят, что это бывает так, как будто возникает лазерное наведение мяча на цель, и лунка становится размером с Большой Каньон.

Бейсболисты рассказывают, что ощущали, будто бы мяч стал размером с пляжный надувной мяч, и что в их распоряжении было все время, какое только есть в мире для того, чтобы опередить соперника.

Кажется, у защитника появляется целый день на то чтобы вбросить мяч, или что убегающий как будто состоит из ртути и что защита пребывает в замедленном движении.

Продавцы резко увеличивают объемы продаж и могут преумножить свой доход в сотни раз.

Каждый однажды восходил на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ.

Суть в том, как добиться в этом постоянства, и угадать момент, когда Вы должны «выложиться на всю катушку».

Имеется секрет относительно способности восходить на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ.

Восхождение на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ напрямую зависит от того, какое количество доступных¹⁶ частиц жизненной силы находится в Вашем распоряжении в этот момент.

Атлеты тратят очень много времени на их физические тренировки и практически не имеют времени на совершенствование своего разума.

Это огромная ошибка, так как рефлекторные движения, выбор позиции, концентрация и тайминг – все это вызвано расчетами разума и суждениями о времени, пространстве и скорости (энергии).

Выполнение специальных упражнений и процессов, которые восстанавливают частицы жизненной силы, могут увеличить эффективность атлета ни много, ни мало – на 20% -30%.

Линкфорд Кристи был наиболее возрастным спортсменом, выигравшим медаль на Олимпийских Играх в беге на 100 метров и мировой чемпионат в спринте 1993 года.

В 1988 году перед этими удивительными достижениями, он собирался уходить из спорта, когда один из моих единомышленников¹⁷ начал процессировать¹⁸ его и

¹⁶ Частицы жизненной силы не исчезают, но могут быть не доступны из-за наслоений стрессов, травм, потерь, разочарований и пр. (ПП)

¹⁷ Речь идет о легендарном соратнике Алана С. Уолтера – Невилле Чемберлине, европейском вице-президенте AC&LC. Невилл Чемберлин дважды посещал СНГ с лекциями и тренингами. (ПП)

обнаружил то, что блокировало все его частицы жизненной силы.

Эти частицы были высвобождены с помощью процессинга, и Линкфорд Кристи восстановил свою мощь, и обрел вдохновение для того, чтобы еще раз стать самым быстрым человеком в мире!

Любой человек, овладевший основополагающими принципами в своем деле, может стать чемпионом, если он получает специальное обучение, упражнения и процессы, которые разблокируют и освобождают источники силы, спрятанные в нем самом.

18

Процессинг – это персональный консалтинг по высвобождению частиц жизненной силы. В результате многих лет исследований, Аланом С. Уолтером и группой ведущих специалистов была создана высокоэффективная технология, позволяющая любому человеку освободиться от груза стрессов и перегрузок и взойти на ту вершину, которая им желаемая.

Обученный специалист («процессор») применяет данные методики для восстановления способностей своего клиента, иначе говоря, процессирует его.

Выглядит это в виде конфиденциальной беседы, во время которой клиент исследует свое прошлое, настоящее и будущее с точки зрения умственных конструкций. Исследуются причины негативных жизненных ситуаций, стрессов, тревожности, комплексов, моменты потерь единиц жизненной силы. В результате такого исследования человек буквально заново обретает себя, уже с гораздо более высоким уровнем потенциала. Цель процессинга – достижение благосостояния и процветания во всех областях жизни, на основе восстановленного потенциала. (ПР)

НАИБОЛЕЕ ЧАСТО ВСТРЕЧАЮЩАЯСЯ ПРОБЛЕМА

Существует широко распространенная и весьма омрачающая жизнь проблема, с которой я сталкивался, когда имел дело с очень амбициозными клиентами. Борьба за восхождение на вершину настолько ослабляла их и захватывала в ловушку частицы жизненной силы, что они более не обладали живостью и энергией на то, чтобы действительно получать удовольствие и радоваться тому, чего они с таким трудом добивались.

Излишнее отлагательство, усталость, проявления раздражительности, внезапные вспышки ярости, слишком большое пристрастие к спиртному, стрессы, нежелание успеха, все это симптомы потери частиц жизненной силы. При слишком большом количестве потерянных частиц жизненной силы Вы теряете Вашу напористость, энергию и силу.

НАША ЗАДАЧА

Наша главная задача состоит в том, чтобы сделать компетентных еще более компетентными.

Существует секрет того, как стать более могущественным и компетентным и одерживать большие победы в жизненных играх.

Когда Вы восстанавливаете и увеличиваете количество ваших свободных частиц жизненной силы – ваше могущество, духовная мощь, сила и интеллект увеличивается также, и Вы можете ожидать достижения 10-ти главных целей нашей технологии:

Восстановление значительного количества утраченных или заблокированных частиц жизненной силы.

Периодическое восхождение на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ и постоянное пребывание на ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ. Присутствие в правильном месте, в правильное время, с правильными людьми, с получением правильных результатов.

Обретение высокой степени причинности, способности принимать и удерживать позицию, добиваться великолепных результатов, создавать прекрасное процветающее будущее.

Расширение спектра способностей; демонстрация значительного улучшения степени компетентности.

Достижение позиции чемпиона в вашей жизненной игре; способность к БОЛЬШИМ ПОБЕДАМ и умение помогать другим в достижении больших побед.

Возрастающий успех.

**Достижение
процветания. Счастье.**

Обогащение знаниями.

Более точное предвидение будущего.

Создание этих феноменов требует увеличения вашей «тяговой силы» также как и ваших знаний.

Это подразумевает, что Вы должны восстановить ваши утраченные, заблокированные или отвергнутые частицы жизненной силы, поскольку количество частиц жизненной силы, и только лишь оно, определяет насколько большими Вы будете, в насколько большой игре Вы сможете участвовать, насколько большим игроком Вы станете, насколько велики будут ваши достижения и в коей мере Вы будете вознаграждены.

«Человек, обладающий интеллектом, но лишенный энергии — обречен быть неудачником».

Себастьян Р. Н. Чамфорт (1741-1795)

ГЛАВА ВТОРАЯ

КАК УВЕЛИЧИТЬ ВАШЕ МОГУЩЕСТВО, БЛАГОСОСТОЯНИЕ И СЧАСТЬЕ

Частицы Жизненной Силы – это именно то, что является недостающим жизненно важным компонентом.

В процессе многих лет обширных исследований, были накоплены данные, которые выявили ряд закономерностей. По мере того как эти данные были проанализированы, вырисовалось жизненно важное открытие, а именно **происхождение активной мощности.**

Активная мощность – это способность занимать, поддерживать и улучшать позицию, и из этой позиции направлять поток жизненной силы в направлении достижения определенного результата¹⁹.

Активная мощность полностью зависит от количества положительных частиц жизненной силы.

19

Это как если бы плавучей буровой необходимо было бы достичь определенной точки водного пространства, а затем удерживать свое положение в этой точке с помощью двигателей и успешно выполнять какую-либо задачу. (ПП)

Основным инструментом направления потоков частиц жизненной силы является общение.

Таким образом, чья либо способность направлять потоки частиц жизненной силы целиком зависит от способности общаться.

Эйнштейну приписывают такую фразу: «Мы используем только один процент нашего потенциала...»

Я полностью не согласен с этим заявлением.

Во все времена мы используем 100% нашего потенциала. 1% может использоваться *сознательно* и 99% *бессознательно*, но эти 99 все же используются.

Сам собою напрашивается вопрос: «Для чего же используются эти 99%?»

Они используются для того, чтобы держать нас в нашем собственном мешке?

Для отрицания наших способностей?

Для того чтобы справляться с воображаемыми врагами?

Для того чтобы забыть прошлое?

Для того чтобы создавать нашу ничтожность или посредственность?

Так что же такое потенциал, в конце концов?

Мне потребовалось 35 лет для обнаружения ответа на эти вопросы.

**НАШ ПОТЕНЦИАЛ – ЭТО НАШИ
ДОСТУПНЫЕ ПОЗИТИВНЫЕ ЧАСТИЦЫ
ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ.**

Открытие, как такового, существования частиц жизненной силы – это прорыв исключительной важности в направлении точного предсказания будущего, поскольку то, как Вы будете распределять, расходовать Ваши свободные частицы жизненной силы, и будет предопределять будущие события, будущее величие, будущее удовольствие и будущую радость.

Это открытие объясняет, почему некоторые люди способны преуспевать постоянно, в то время как другие борются за то, чтобы удержаться на плаву.

Это объясняет – почему некоторые люди могущественны, в то время как другие слабы.

Это объясняет, почему некоторые спортсмены добиваются превосходной формы, в то время как другие нестабильны.

И это объясняет, почему некоторые люди делают состояния, в то время как другие прозябают.

Ключевым в этом открытии является умение организовать и направить поток позитивных частиц жизненной силы через ²⁰чи-либо парадигмы, путем использования эффективного общения.

20

В самом простом смысле, парадигма – это представление человека о реальном мире, это свод воззрений человека о том, что его окружает. Например, какой-то человек относится к женщинам не очень хорошо, к мужчинам настороженно, любит работу, любит собак, мечтает иметь дорогую машину, но в тоже время опасается, что кто-то украдет ее, к детям относится с любовью, но не имеет их, потому что плохо ладит с противоположным полом и т.д. и т.д. И вот все это и будет парадигмой этого

Продолжение сноски на следующей странице

Частицы жизненной силы текущие сквозь парадигму подобны потоку жизни.

Этот поток жизненной силы сквозь парадигму предопределяет ваш уровень настроения.

Чем медленнее – тем ниже настроение. Чем ниже настроение – тем меньше достижений.

Необходимо понимать, что частицы жизненной силы – это то, что может быть выражено количеством.

Чтобы понять какой мощностью может обладать индивидуум, мы можем воспользоваться аналогией с компьютерными системами.

Мощность или же объем памяти компьютера измеряется в байтах (килобайтах, мегабайтах, гигабайтах).

Применительно к человеку мы можем сказать, что полный объем его оперативной мощности мог бы составлять многие триллионы битов, что и есть по сути – частицы жизненной силы.

Вы подобны портативному компьютеру, который направляет потоки силы, и всем этим процессом руководите Вы сами, как духовное существо (духовная матрица).

человека в виде той жизни, которую он имеет. И парадигма, сформированная таким образом, будет предопределять дальнейшие события.

Т.е. таким образом парадигма обслуживает жизнь, создает ее, изменяет, притом, что человек может даже не осознавать, как это происходит. Парадигма – это Вами же созданный шаблон, предопределяющий Вашу жизнь. (ПР)

Основная сила в этой вселенной — это жизненная сила. А частицы жизненной силы — это ее маленькие кусочки, фрагменты.

Частицы жизненной силы — это фрагменты жизненной силы, и, по сути, это и есть – ВЫ.

Следовательно, ваша сила и могущество предопределена количеством частиц жизненной силы, которые вам доступны.

Совершенной или цельной личностью является тот, у кого все частицы жизненной силы доступны или тот, кто оптимально инвестировал весомую их часть в большое будущее.

Необходимо знать, что частицы жизненной силы двойственны по своей природе.

Их двойственность заключается в том, что они пребывают как во времени, так и в пространстве. Поэтому в то или другое время они могут быть в том или ином месте.

В нескванном состоянии, они потекут в «сейчас» (в настоящее время, в распоряжение человека) и могут соединяться с другими свободными частицами жизненной силы, для того чтобы способствовать активному возрастанию могущества, благосостояния, свершений, и счастья.

Определение:

ДВОЙСТВЕННОСТЬ: *сущ.* 1. Свойство содержать в себе два различных качества, зачастую противоречивых.

Частицы жизненной силы содержат:

1. Любовь/Ненависть
2. Осознание/Неосознанность
3. Знания/Невежество
4. Притяжение внимания/Рассеивание внимания
5. Понятливость/Глупость
6. Намерение/Противопоставляемое намерение
7. Видение/Отсутствие видения
8. Память/Забывание
9. Энергия/Инерция
10. Положительная полярность/Отрицательная полярность
11. Магнитное притяжение/Магнитное отталкивание
12. Причина/Следствие
13. Красное, синее и зеленое точечное расцвечива-ние²¹/Невидимость

Позитивные частицы жизненной силы можно назвать энергетической разменной монетой. Это примерно так, как в физической вселенной частицами жизненной силы являются деньги.

21

По сути частицы жизненной силы есть энергия. Поэтому они и обладают способностью расцвечивать. Когда человек находится в высокой Зеленой Зоне, т.е. у него избыток свободных единиц жизненной силы, он воспринимает окружение вокруг себя ярким и полным цвета. Человеку же с недостатком единиц жизненной силы все окружающее кажется серым. (ИР)

Когда все частицы жизненной силы доступны и позитивно выстроены в настоящем времени — человек может быть действительно грандиозным и богатым!

Частица жизненной силы дороже всего существующего!

Было бы неплохо, если бы Вы перечитали то, что изложено выше.

Здесь мы можем осознать каков потенциал любого индивидуума и, что еще более важно — всех индивидуумов, принимающих участие в какой-либо совместной деятельности.

Группа является могущественной или богатой в той мере, в какой она аккумулировала частицы жизненной силы, позитивно выстроенные и доступные для использования.

Когда Вы высвобождаете частицы жизненной силы, вам необходимо увеличить знание, обладательность и ответственность, а также использовать и направить восстановленную мощность частиц жизненной силы для создания оптимальных жизненных ситуаций.

Если не сделать этого — это может привести к тому, что частицы жизненной силы растворятся в малозначимых проблемах и напитают силой эти проблемы, до той степени, что те станут губительными.

Для того чтобы позитивно управлять частицами жизненной силы жизненно необходимо увеличить ваши зна-

ния и занимать оптимальную позицию. Оптимальная позиция — это оптимальная роль или индивидуальность²².

Знания = управление позитивными частицами жизненной силы = создание оптимальной индивидуальности = улучшение управление вашей жизнью и увеличение уровня причинности в ваших действиях.

22

Термин «индивидуальность» – одна из важных составляющих технологии А. С. Уолтера.

Под индивидуальностью понимается образ, который носит человек. Это то, как он себя ведет, как одевается, как выражает себя. Это то, как он хочет себя преподнести для создания выигрышного представления о себе.

Индивидуальность – это социальная роль, которую играет человек; маска, которую человек носит для того, чтобы справляться с проблемами жизни. Например, индивидуальность «моряк» – это степенный, ходящий вразвалочку человек с бородой, трубкой во рту и татуировкой «якорь» на руке. Есть много расхожих индивидуальностей: «весельчак», «красотка», «крутой» и т.д.

Индивидуальности человек принимает для одержания победы в жизненных играх, перенимая приемы и внешний вид других людей. Постепенно человек отождествляет себя с этой маской, с этим типажом, и затем считает, что он *такой и есть*, не осознавая, что это просто скопированные шаблоны поведения.

Индивидуальность может играть положительную роль, если скопировано благородное, красивое созидательное поведение, а может быть и разрушительной, если человек берет пример с деструктивной личности. (ПП)

*«Гармоничное существо это тот, кто
обладает гармонией духовного восприятия,
намерения, видения, разума, тела и результатов».*

Алан. С. Уолтер

ГЛАВА ТРЕТЬЯ

ЧУДЕСНЫЕ МАШИНЫ

Вы, как человеческое существо являетесь сложной матрицей весьма совершенных приемопередаточных механизмов, управляемых вами самим (жизненной силой, мыслящим, воспринимающим, присутствующим, наделенным полномочиями, оживляющим, душой).

Определения:

МАТРИЦА *сущ.* 1. Ситуация или окружающая субстанция, внутри которой что-либо создается, берет начало, формируется или содержится. 2. Форма, в которой материал рельефно отливается, как оттиск. 3. Место, внутри которого что-либо развивается или формируется.

ПРИЕМОПЕРЕДАТЧИК *сущ.* 1. Модуль, состоящий из приемника и передатчика. 2. Любой человек, место, объект или предмет, который может получать и передавать.

Тело это физическое приемопередаточное устройство, состоящее из многих соединенных вместе частей, взаимодействующих между собой, для поддержания го-

меостаза²³ (баланса, равновесия). Требуется огромное количество внешних воздействий, для того чтобы нарушить баланс в этой системе.

Разум — это психический²⁴ (духовный) приемопередаточный механизм, который записывает весь объем восприятия, таким образом, что все данные и понятия²⁵ связаны между собой перекрестными ссылками, для того чтобы быть доступными при необходимости.

Записывающие средства такой системы могут производить запись полного спектра ощущений.

Они имеют перекрестные ссылки во всех областях информации, а также относительно оценки важности, ценности, понимания, времени и настроения.

Они имеют **неограниченный** объем накопления данных. Если бы записи всего лишь одной жизни разместить на 35-мм. пленке, то потребовался бы трехэтажный склад величиной в микрорайон, только для того, чтобы все это разместить.

Видение — это трехмерный приемопередатчик, который проецирует точно то, *что* Вы хотите, туда, куда Вы желаете, и в тот временной отрезок, *когда* Вы хотите, чтобы это воплотилось.

²³ Гомеостаз -- устойчивость основных физиологических функций организма при взаимодействии с внешним миром. (ПП)

²⁴ Понятие «психический» происходит от слова «психос», что в прямом переводе с древнегреческого означает «дух, душа». (ПП)

²⁵ Это подобно интернет-странице, на которой есть слова-ссылки, кар-тинки-ссылки, кнопки-ссылки, достаточно только кликнуть на такую ссылку, чтобы перейти на нужной страничку, документ или объект. (ПП)

Оно также проецирует то, *как* Вы хотите этого, *почему* Вы хотите этого, *кто* будет в это вовлечен (кого это будет касаться, затрагивать), *как* это будет выглядеть, ощущаться, проявлять себя, а также *следствия* и *настроения*, которые это создаст.

Видение это – программное обеспечение, программирующее ум.

Таким образом, мы теперь точно знаем, что предопределяет и создает СПОСОБНОСТЬ.

По определению **способность** это: 1. Возможность, умение сделать что-либо; физическая, умственная, финансовая или правовая сила к совершению (чего-то). 2. Естественное или приобретенное умение или талант.

Способность определяется наличием четких последовательных составляющих: дух²⁶, восприятие, намерение,

26

Среди большей части европеизированных людей до сих пор бытует материалистическое мнение о том, что человек является одноразовым телом и имеет только одну нынешнюю жизнь (воплощение).

Вопреки множеству официальных исследований и доказательств о том, что человек является информационно-энергетической матрицей, это материалистическое мнение продолжает бытовать. Древние цивилизации были более высоко просвещены в этом вопросе, и нынешние восточные цивилизации также имеют точные знания об этом. В действительности, человек является духовной матрицей, переходящей из одного тела в другое, и сохраняющим способность: обладать и управлять телом, воспринимать, понимать, намереваться и делать суждения.

Существуют неоспоримые свидетельства и строго научные доказательства того, что человек имеет духовную природу и весьма длительный трак воплощений, но и доселе эти сведения являются доступными лишь для узкого круга специалистов и не разглашаются для широкой общест-венности. Имеется множество научных источников, освещающих дан-ную тематику, так, например, широко известными и доступными для

Продолжение сноски на следующей странице

видение, планирование, внедрение и продукты, результаты или исходы.

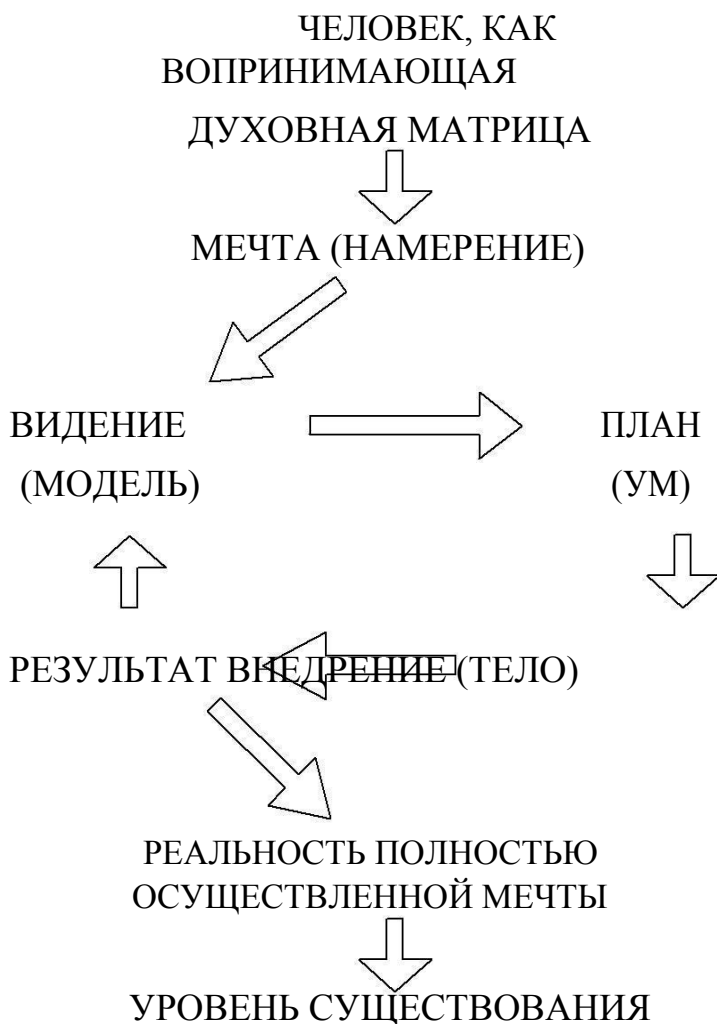
Если происходит какая-нибудь помеха или неудача на любой из этих ключевых стадий – Вы имеете в большой степени пониженную или отвергнутую способность.

Эти ключевые пункты (человек, как воспринимающая духовная матрица, восприятие, намерение, видение, планирование, внедрение, результат) формируют шаблон или парадигму, которая упорядочивает все жизненные действия в гармоничную последовательность процессов, причем каждый шаг зависит от предыдущего.

Отсюда следует **ОСНОВНАЯ ПАРАДИГМА ЧЕЛОВЕКА и ПАРАДИГМА СПОСОБНОСТИ.**

изучения являются работы профессора Моуди, а также профессора Яна Стивенсона, собравшего свыше 3.000 научно засвидетельствованных неоспоримых доказательств существования последовательности воплощений человека в разных телах. (ПР)

ПАРАДИГМА СПОСОБНОСТИ



Стрелки  указывают, как парадигма управляет потоком частиц жизненной силы и направляет его.

Определение:

ПАРАДИГМА: *сущ.* Модель, образец, шаблон, или умственный шаблон. Это сводная реальность индивидуума, группы или нации, того, на чем сфокусированы их частицы жизненной силы.

Парадигма рисует карту, как добраться «отсюда» — «туда». Она определяет, что может быть воспринято человеком, что приемлемо и что неприемлемо.

Но что мешает всем этим частям (дух, намерение...) работать совместно с оптимальной эффективностью для осуществления ваших желаний или стремлений?

Есть ВЫ (как воспринимающая духовная матрица), кто более не является цельным; кто был расфрагментирован²⁷ на миллионы не связанных между собой частичек жизненной силы, которые заблокированы в стремлении разрешить проблемы происходящие в прошлом, настоящем и будущем²⁸. Сейчас они (эти единицы жизненной силы) действуют негативным образом по отношению к тому, чего Вы хотите.

Это оставляет вас с малым количеством или вообще без доступных *позитивных* частиц жизненной силы необходимых для того, чтобы справляться непосредственно

27 Разделен на части (фрагменты). (ПП)

28 Единицы жизненной силы могут быть заблокированными в прошлом. Они как бы увязают в том самом моменте, в том самом времени, когда человек попадает в какой-либо жизненный инцидент. Единицы жизненной силы могут стать заблокированными в какой-то проблеме в настоящем времени (например, затяжной конфликт с кем-либо) или даже в будущем, когда человек скован страхом событий, которые могут произойти. (ПП)

с жизнью. Таким образом, Вы имеете потерю живости; потерю энергии; потерю способности достигать того, чего Вы хотите и к чему стремитесь.

*«Любящий действует «созвучно»
для достижения единства,
ненавидящий действует «против»
до получения отсутствия»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ЧЕТЫРЕ

ЧЕТЫРЕ ОСНОВНЫХ ТИПА ЛЮДЕЙ

По мере того, как мы получали все больше данных и демонстрировали постоянные успехи в консультировании и обучении при помощи наших техник, стало очевидно, что люди разделяются на четыре категории.

Категория 1. Люди, обладающие множеством доступных, позитивных частиц жизненной силы.

Эти люди способны легко общаться и достигать выполнения задач; окружающие содействуют им; они в причине над своей жизнью и обстоятельствами. Они дружелюбны.

Исследуя их жизнь, мы чаще всего обнаружим, что они происходят из здоровой семьи, которая оказывала им большую поддержку, была весьма дружелюбной и изобиловала общением и любовью.

Люди из **категории 1** на протяжении длительного времени жизни были одарены множеством доступных позитивных частиц жизненной силы, таким образом, их интеллект, способность познавать, способность сосредотачиваться, их память, осознание и энергия были чрезвычайны.

чайно высоки. Это приводило к легкости в обучении и достижении компетентности.

Большинство из людей **категории 1** имеют прекрасные навыки к обучению. Когда они сталкиваются с жизненными трудностями — они преодолевают их легко; у них мало проблем.

Они следят за собой и обладают хорошим здоровьем и большим количеством энергии. Они вовлечены в большое, стоящее занятие, оптимально используя свои позитивные частицы жизненной силы.

Они действуют на высоком **ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ** и **МАГИЧЕСКОМ ЗОЛОТОМ УРОВНЕ**.

Категория 2. Люди с небольшим количеством позитивных частиц жизненной силы.

Эти люди имеют трудности в общении и в завершении чего-либо. В большинстве случаев они работают на других.

Окружение диктует им — куда им направлять их силу.

Эти люди противоречивы по своей натуре.

Люди **категории 2** имеют тенденцию тяжело работать в жизни, переживать тяжелые стрессы и иметь множество личных проблем.

Довольно часто они фиксируются на ситуациях больше, нежели на людях.

Им приходится тяжело при обучении, и они считают затруднительным применить свои знания в жизни.

Они могут быть в причине над некоторыми областями своей жизни, и лишь иногда в причине над жизнью и обстоятельствами в целом.

Часто они имеют запущенное здоровье из-за недостатка частиц жизненной силы и испытывают долгие периоды усталости и недостатка энергии.

Они действуют в основном в нижней части **ЗЕЛЕНОГО УРОВНЯ** или в верхней части **ЖЕЛТОГО УРОВНЯ**.

Категория 3. Люди зафиксированные на «силе».

Люди **категории 3** оказывают силовое давление на реальность (подходят к реальности с позиции силы).

Частицы жизненной силы у этих людей заблокированы в фиксированной системе убеждений и шаблонах привычек; они приемлют только их собственные точки зрения и оценки.

При помощи общения насаждают другим свои собственные фиксированные идеи. Они не выносят ситуаций, в которых являются следствием кого-нибудь или чего-нибудь.

При обучении они склонны подгонять полученные данные под систему их фиксированных идей; единственными данными, которые они могут принять, являются те, которые согласуются с их фиксированными идеями. Они используют свои частицы жизненной силы для достижения и подтверждения собственной правоты.

Они создают злоупотребления²⁹ людям и их можно распознать по большому количеству врагов, которых они имеют в своем окружении.

Люди **категории 3** пребывают в состоянии войны с людьми **категории 4**.

Они действуют в нижней части ЖЕЛТОГО УРОВНЯ и в верхней части КРАСНОГО УРОВНЯ.

Категория 4. Люди, утратившие частицы жизненной силы или обладающие только негативными частицами жизненной силы.

Эти люди пребывают в автоматизме и выполняют действия принужденно и навязчиво.

Они обычно находятся вне общения или общаются только негативным образом о негативных вещах.

Это приводит к тому, что с ними чрезвычайно трудно иметь дело, поскольку они не могут воспринимать, и постоянно совершают ошибки, что создает впечатление того, что они работают против окружающей действительности и людей.

Эти люди старательно скрывают свою враждебность ко всему. Они находятся в войне с людьми **категории 3**. И хотя люди **категории 4** имеют такие черты — они не хотят, чтобы все обстояло таким образом и как следствие, это приводит их к войне с самими собой.

29

Обесценивают, насмехаются, злобно критикуют, принуждают к нарушению своих идеалов и даже к преступлениям, используют насилие, как «средство убеждения» (ПП)

Люди **категории 4** загружены личными проблемами и являются следствием их окружения и обстоятельств.

Эти люди не заботятся о себе, они фактически всегда уставшие и очень часто болеют.

Исследование их семейной жизни вскрывает факты злоупотреблений психического характера со стороны окружения. Их жизнь была наполнена тяжелыми стрессами и множеством огорчений.

Часто эти проявления можно увидеть у детей, чьи родители имеют навязчивые поведенческие шаблоны (например, алкоголизм); также у детей из суровых религиозных семей, или семей с какого-либо другого рода злоупотреблениями.

Принцип «уклонения» («избегания») является их основополагающим принципом. Они передали их собственную мощь и частицы жизненной силы другим людям, делая других ответственными за их уровень существования в этой жизни.

Они действуют на дне **КРАСНОГО УРОВНЯ**.

Весьма важно помочь **категориям 2, 3 и 4** восстановить достаточное количество позитивных частиц жизненной силы и увеличить их способность к общению, для того чтобы дать им возможность взойти вверх к **категории 1**.

В процессе восхождения они обретут высокий уровень причинности и смогут предопределять свой успех и управлять обстоятельствами жизни.

Громадные изменения происходят в способности индивидуума справляться с любыми задачами, когда части-

цы жизненной силы высвобождаются из прошлых негативных инцидентов³⁰ .

Их проворность, интеллект, скорость принятия решений, уровень активности и способность к выполнению задач успешным образом, вырастает потрясающим образом.

Ввиду возрастания уровня интеллекта, дальнейшая польза (от обладания более доступными позитивными частицами жизненной силы), заключается в способности упорядочить свою жизнь в различных сферах, в порядке важности (исходя из приоритетов). Это в свою очередь, создает новую способность в разрешении проблем.

Доступность большего количества позитивных частиц жизненной силы в настоящем времени имеет дополнительный эффект, в виде величайших позитивных изменений личности.

Слабый, медлительный, неуверенный индивидуум может в считанные дни, превратиться в уверенную и активно действующую личность!

30

Инцидент – случай, происшествие неприятного характера (травма, сильное душевное переживание, потеря, несправедливость, столкновение, насилие, предательство своих идеалов, любое событие, которое связывает единицы жизненной силы). (ПР)

*«Истина освобождает частицы жизненной
силы. Ложь связывает их»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ПЯТАЯ

ЧТО БЛОКИРУЕТ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ?

По ходу стремления к своей цели и в течение жизни, как таковой, Вы можете столкнуться (вступить в противоречия) с потоками негативных частиц жизненной силы, которые свяжут значительную часть ваших доступных позитивных частиц жизненной силы.

Как Вы понимаете, имеется неограниченное множество комбинаций жизненных событий, которые могут привести к потере позитивных частиц жизненной силы.

Однако, как было обнаружено при проведении обучения и консалтинга³¹ — если с большинством проблемных областей³² был произведен контакт и произведено

³¹ Индивидуальная работа с клиентом, во время которой специалист помогает высвобождать единицы жизненной силы, которые были заблокированы. (ПР)

³² «Проблемная область». Имеется в виду умственная область клиента, и в тоже время это его реальная «область» жизни.

Например, «взаимоотношения с женщинами» — это «проблемная область» какого-либо мужчины. Это реальная область жизни этого человека, и в то же самое время эта область отображается в разуме, психике и во время консалтинга будут рассматриваться именно умственные построения относительно этой области.

Продолжение сноски на следующей странице

высвобождение запертых там единиц жизненных сил, то остальные области начинали освобождаться естественным образом, по мере того как человек живет дальнейшей жизнью³³.

Наиболее разрушительными составляющими окружающего мира индивидуума являются области жизни, в которых произошло *крушение парадигмы*.

Крушение парадигмы происходит вследствие столкновения человека с таким превосходящим потоком негативной силы, что его парадигма перестает работать и разрушается (терпит крушение).

Обычно, эти крушения обусловлены взаимодействием с людьми из непосредственного окружения данной личности или же обусловлены его деятельностью, планами, затеями, и они (эти крушения) вызваны связью с одним или более **РАЗРУШИТЕЛЯМИ ПАРАДИГМЫ**.

Если крушение велико, данная личность окажется в системе негативных убеждений, противоречащих всем ее целям, окружению и событиям, что направит ее жизнь,

Эта «проблемная область» образовалась вследствие инцидентов, но поддерживается в проблемном состоянии умственно. (ПР)

33

Алан С. Уолтер называет это «вся жизнь – процесс». После высвобождения определенного количества единиц жизненной силы, жизнь человека начинает стремительно меняться, и это приводит к еще большему высвобождению е.ж.с. Это приводит к множеству пониманий, осознаний, озарений, человек продолжает меняться и жизнь продолжает и продолжает меняться... Таким образом, один раз запущенный процесс будет продолжаться всю вашу жизнь, и будет приводить к новым осознаниям и к более высоким жизненным результатам. (ПР)

свершения (поступки) и личные взаимоотношения к стремительному упадку.

Подобный человек станет магнитом, притягивающим неверные (неправильные) *кто, что, когда, где, почему, как и настроения.*

Это наблюдение подводит нас к основополагающему закону:

крушение парадигмы является преобладающей причиной УХУДШЕНИЯ всей вашей жизни, или же какой-то ее области, а также ухудшения тренда или вас, как личности.³⁴

Если имеются большие *крушения парадигм*, то игрок в гольф, бейсболист, кинозвезда, бизнесмен, муж или жена обнаружат, что их жизнь ухудшается.

Спортсмен обнаружит, что он не может восстановить свою форму; актер или актриса не будет получать ролей, которых они жаждут; писатель встретится с трудностями в своем деле и супружеские пары также обречены на проблемы.

Крушения парадигмы блокируют огромное количество частиц жизненной силы, делая их негативными и выводя из-под управления личностью.

34

Тенденция, ход развития.

Если взять, например, показатели производства чугуна за один год и нарисовать график (кривую), то этот график наглядно покажет тенденцию в этом производстве. Этот график и называют трендом. Тренд может быть восходящим, нисходящим и т.д. (ПР)\

Что делает крушение парадигмы настолько разрушительным?

Подобно крушение захватывает огромное количество частиц жизненной силы и разрушает ваше будущее.

Типичное крушение парадигмы – это неудавшаяся любовь.

Когда Вы влюблены, огромное количество частиц жизненной силы устремлено к мечте, видению и планам по созданию чудесной, радостной, процветающей, счастливой жизни для вас и вашего любимого человека.

Будущее выглядит великолепно. Часто Вы и ваш любимый человек получаете значительное восхождение по УРОВНЯМ жизни.

Начало любви и сама любовь может быть, и наиболее часто и является, периодом просветления. Вы испытываете огромное удовольствие и начинаете воспринимать те области вашей жизни или окружающего мира, о которых Вы даже не знали, что они существуют.

Вы открыты, вы решительны; ваша голова наполнена великими и прекрасными проектами, у вас появляются любимые мелодии, любимые места для обеда, для игры, для танца, для того чтобы просто посидеть и поговорить, чтобы заняться любовью.

Вы прекрасным и радостным образом создали и произвели духовную, умственную и физическую модель, которая становится вашей действительностью. Вы взлетаете ввысь.

Затем, однажды Вы вернулись домой раньше обычного.

Возле вашего дома стоит странная машина, у вас дрогнуло сердце; появилось давящее чувство в желудке. Вы слышите смех, в то время как открываете входную дверь.

Смех доносится сверху. Вы подымаетесь по ступенькам и направляетесь в спальню.

Дверь наполовину открыта, и Вы видите в отражении зеркала, как любовь вашей жизни, обнаженная, находится сверху на одном из ваших друзей.

Ваши мечты, видение, будущее — все это рухнуло (при этом оно обрушивается вовнутрь вас самого). Вы ощущаете укол боли в сердце и тяжесть в солнечном сплетении.

Вы находитесь в шоке от боли, обиды, предательства, потери, неожиданности, крушения ваших духовных, умственных и физических творений.

Когда ваши мечты о будущем превращаются в пыль, огромное количество частиц жизненной силы буквально вмуровываются во все ваше мучение.

Теперь, однажды полюбившиеся вам мелодии, места и все такое прочее действуют как болезненное напоминание. Вы теряете вашу мощь, целеустремленность, ваше благополучие и счастье.

Начиная с этого момента, ничего в вашей жизни не идет как следует. Вы никогда уже не будете так же счастливы, как и раньше. Вы потеряли сотни тысяч частиц жизненной силы. Вы застреваете в крушении парадигмы...

Следующая область, которая блокирует обширное множество частиц жизненной силы — это ситуация в которой человек противостоит негативным потокам частиц жизненной силы, что препятствует осуществлению мечтаний, целей, стремлений или намерений.

Здесь увязшие частицы жизненной силы попадают в ловушку в тот момент, когда человек не может добиться воплощения своих замыслов, что происходит вследствие столкновения с противостоящим потоком силы. Это приводит к тому, что человек стопорится.

Есть другие области, которые блокируют потоки частиц жизненной силы. Это области нечестности. Множество жизненной силы человека блокируется, когда он старается предотвратить, чтобы о нем «кое-что» узнали.

Будучи в своей основе честным и не желая причинять вред, этот человек повернет потоки частиц жизненной силы духовно против самого же себя, для того чтобы сдержать себя от дальнейшей нечестности или действий, наносящих вред.

Наконец, одно из наиболее распространенных явлений, которое виновно в том, что частицы жизненной силы блокируются — являются химические субстанции, такие как наркотики и алкоголь и воздействие их ужасающе разрушительно для индивидуума.

Эти субстанции полностью стопорят способность индивидуума к контролю как самого себя, так и своих потоков частиц жизненной силы. Это является причиной того, что люди совершают такие вещи, которые они бы не сделали в нормальном состоянии, что оказывает разрушительное воздействие на их целостность.

В свою очередь частицы жизненной силы вязнут в искаженном сознании и состояниях, создаваемых наркотиками или алкоголем.

Часто спортсмен, артист или бизнесмен используют наркотики или алкоголь как замену, призванную возместить недостаток доступных позитивных частиц жизненной силы.

Результат этого таков, что еще больше частиц жизненной силы вязнут за счет ступора, вызванного наркотиками или алкоголем.

Злоупотребление данными субстанциями, в надежде на поддельную осознанность и хорошее самочувствие — все это слишком хорошо знакомо в сегодняшнем обществе.

Когда слишком много частиц жизненной силы становятся связанными, в ход идет искусственная попытка создать частицы жизненной силы путем использования наркотиков или алкоголя. Результатом этого может быть разрушительный умственный или физический срыв, внутренний катаклизм, полное замораживание способностей.

КАК ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ ВЯЗНУТ И ТЕРЯЮТСЯ

Пример: представьте себе, что здесь приведен (см. ниже) ход вашей жизни.

Предположим — вы вошли в эту жизнь с двумя миллионами доступных позитивных частиц жизненной силы.

2.000.000 ПРЕНАТАЛ³⁵

- 269.500 РОЖДЕ- Ваше рождение происходит с травмой НИЕ
- 117.500 ВОЗРАСТ Вы имеете много детских болезней.
2,3,4
ГОДА
- 31.4005 ЛЕТ Первый день в школе: над вами насмехаются другие дети, придумывая вам прозвища или высмеивая ваши физические особенности.
- 48.8006 ЛЕТ Ваша семья переезжает; Вы теряете всех ваших близких друзей.
- 174.900 11 ЛЕТ Вас оставили на второй год в 5-м классе.
- 44.60012 ЛЕТ Вы ненавидите школу и считаетесь отстающим
- 47.55014 ЛЕТ У вас не получается с баскетболом.
- 74.00015 ЛЕТ Вас застают за хищением денег.
- 62.25016 ЛЕТ Вас застают за подглядыванием в окошко душевой комнаты женского гимнастического зала.
- 78.50016 ЛЕТ Вы не попадаете в школьную баскетбольную команду, что рушит ваши мечты о том, чтобы стать звездой баскетбола.
- 69.00018 ЛЕТ Вам не дается алгебра.
- 397.400 21 ГОД Неудачная любовь; большое крушение парадигмы.

- 74.200 22 ГОДА Ваш недостаток частиц жизненной силы понижает ваш интеллект, осознание и энергию. Вы завалили два предмета в колледже.
- 170.200 23 ГОДА При устройстве на работу Вы получили отказ многих компаний, прежде чем устроились. Вы получили такую работу, которую на самом деле не хотели.
- 28.000 26 ЛЕТ Вы попадаете в серьезную переделку, автомобильную аварию с повреждениями.
- 27.720 27 ЛЕТ Стресс и некомпетентность на работе приводит к совершению вами дорогостоящих ошибок; вас сняли с должности.
- 108.350 29 ЛЕТ Вторая неудавшаяся любовь.
- 142.245 34 ГОДА Четыре года переменчивого положения в браке (от любви до ненависти), и горький развод.
- 28.685 34 ГОДА Выполнение вами работы и уровень настроения ухудшается еще более; вас увольняют.
- 4.685 35 ЛЕТ Для того чтобы выжить — Вы отказываетесь от ваших стремлений и соглашаетесь на заурядную низкооплачиваемую работу, занимаясь тем, что вам не нравится. Вы очень подавлены; жизнь больше не радует вас.

Итог: 505 35 ЛЕТ

Вы сейчас обладаете только пятистами оставшимися позитивными частицами жизненной силы. В основном Вы действуете на основе автоматических неосознаваемых парадигм выживания.

Вы скатились от **категории 1** (при рождении), до **категории 4** (в тридцать пять с небольшим лет).

Ваши шансы на успех, процветания и счастье уменьшались с каждой потерей частиц жизненной силы.

Сейчас Вы почти разучились радоваться жизни или получать от нее удовольствие, кроме как в состоянии опьянения или под изрядным воздействием наркотиков.

Сейчас жизнь помыкает вами.

*«Большие количества свободных
частиц жизненной силы*

*позволяют увязшим частицам жизненной
силы вырваться на свободу»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ШЕСТАЯ

КАК ВЫСВОБОДИТЬ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Существуют три базовые возможности сделать это:

1) Изменение образа жизни.

Это широко применяемый, а также наиболее доступный путь. Это может включать в себя диету, поездку в отпуск, физические упражнения, изменение рода занятий, прохождение обучения, даже любовный роман.

Перемена рода деятельности помогает, поскольку текущая деятельность стала тягостной и воспринимается болезненно, и частицы жизненной силы, таким образом, связываются сразу двумя способами — это как избежание боли в настоящий момент, так и избежание той боли, которая является частью прошлых событий и, о которых текущая деятельность напоминает.

Перемена рода деятельности способствует тому, что поток частиц жизненной силы индивидуума фокусируется на новой деятельности, благодаря чему некоторое количество частиц жизненной силы заблокированных в прошлом, высвобождается.

2) Приобретение новых знаний .

Приобретение новых знаний и умений посредством образования (обучения) может высвободить частицы жизненной силы, и происходит это вследствие того, что индивидуум получает верные данные для решения различных проблем и это привносит порядок в те области жизни, в которых он ранее испытывал замешательство.

И это конвертирует (превращает) негативные частицы жизненной силы в позитивные частицы жизненной силы.

Под «обучением», мы имеем в виду *консалтинг* этого индивидуума, проводимый таким образом, что он находит верные (правильные) ответы внутри себя³⁶ для себя же.

В большинстве школ обучение базируется на том, что преподаватель является первопричиной, а студент — по-

36

В действительности человек обладает высокой степенью понимания исходно, буквально от рождения. Но зачастую в дальнейшем теряет свой уровень способностей и приходит в замешательство. Рассмотрение случаев замешательства и потерь ед.ж.с. возвращает человеку его потенциал способностей. При консалтинге человек рассматривает свою позицию по отношению к жизни, по отношению к различным ее областям, рассматривает свои фиксированные решения и, таким образом находит новую позицию и новый взгляд на вещи и события. Его жизнь начинает кардинально меняться, его доходы многократно увеличиваются, как впрочем, изменяются и все остальные области жизни – здоровье, взаимоотношения и т.д. (ПР)

лучателем или следствием³⁷, фиксирующим данные без какой-либо толковой практики или применения.

Это связывает все больше и больше частиц жизненной силы и делает студента тупее и тупее. Такой тип «образования» обрекает студента на то, что он проведет большую часть жизни в качестве зрителя или того, кому говорят «что надо делать».

Истинное образование лежит в предоставлении индивидууму знания таким путем, что это пробуждает и высвобождает позитивные частицы жизненной силы, которые теперь будут применены для достижения поставленных целей.

Приобретение знаний является базовым методом перенастройки и приведения частиц жизненной силы в позитивный режим.

3) Консалтинг, восстанавливающий частицы жизненной силы.

КОНСАЛТИНГ, ВОССТАНАВЛИВАЮЩИЙ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ является быстрейшим и наиболее прямым методом для высвобождения связанных частиц жизненной силы.

37

Причина – это тот, кто причиняет действие, следствие – тот, над кем совершается действие.

В данном случае преподаватель «помещает» знания в того, кто обучается. Находясь в состоянии следствия длительное время (например, 10 лет, в школе), человек теряет способность действовать самостоятельно (т.е. быть причиной) и будет находиться в вечном ожидании, что его научат, ему подскажут, его направят. (ПР)

Суть КОНСАЛТИНГА, ВОССТАНАВЛИВАЮЩЕГО ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ — это обнаружение и высвобождение частиц жизненной силы, застрявших в ситуациях прошлого, настоящего или будущего.

КОНСАЛТИНГ, ВОССТАНАВЛИВАЮЩИЙ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ может за 50 часов сделать то, на что потребовались бы годы, с помощью одного лишь образования или перемены деятельности.

Я оказался способен высвободить значительное количество позитивных частиц жизненной силы, за счет распознавания того, кто действительно являлся моими истинными друзьями, и что еще более важно — как быть настоящим другом.

Я поднялся из низшей лиги Австралийского футбола к высшей лиге и оказался способен стать «звездой», и мой доход увеличился на тысячу процентов. И все это произошло в очень короткий промежуток времени.

Почему? Исключительно потому, что **я высвободил частицы жизненной силы**, которые затем были позитивно перенастроены и направлены на **осуществление позитивных замыслов**.

Получая КОНСАЛТИНГ, ВОССТАНАВЛИВАЮЩИЙ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ индивидум может высвободить и восстановить обширное количество позитивных частиц жизненной силы.

Это затем проявляется в способности побеждать, способности смеяться, способности занять более высокое

положение, создания большей жизненной игры, тем самым, принимая на себя больше ответственности за собственную жизнь и зарабатывая гораздо больше вознаграждений (удовольствий).

Умение сфокусировать доступные частицы жизненной силы дает вам концентрацию и «тяговую силу» (мощь). Чем большее количество частиц жизненной силы Вы можете сфокусировать, тем более могущественным и энергичным Вы станете, и тем более мощной станет ваша способность концентрироваться.

Представьте, что Вы обладаете мощным гоночным автомобилем, который способен развивать скорость свыше 200 миль в час. Его двигатель способен обеспечить огромную тяговую силу при совершенном взаимодействии между собой всех частей, надлежащем обеспечении горючим и маслами, притом, что его двигательная способность выстроена на максимум эффективности.

А затем два цилиндра из всех, теряют мощность, и скорость начинает снижаться. Затем еще два цилиндра теряют мощность — машина сбавляет ход так, что это выглядит уже драматично.

Эта ситуация с цилиндрами, теряющими мощность, приведена здесь как аналогия к ситуации, в которой личность теряет управление частицами жизненной силы. Вы вроде бы обладаете исходной мощностью, но не можете полностью ее использовать.

Теперь все остальные цилиндры теряют мощность. Эту прекрасную гоночную машину теперь нужно толкать, она не может действовать на основе своей собственной мощности; она стала нефункциональной.

То же самое происходит с людьми, когда они теряют их позитивно настроенные частицы жизненной силы. Их поток частиц жизненной силы иссякает. Они теряют мобильность, и теперь им надо говорить, что им надо делать. Они становятся нефункциональными.

Они становятся зависимыми от других в жизненном продвижении. Они впадают в бедность и устремляются к низу КРАСНОГО УРОВНЯ.

Но мощность — это нечто большее, чем только лишь направленные потоки позитивных частиц жизненной силы, она также включает:



осознание последствий создания таких потоков;



знание того, как направить поток силы для того, чтобы произвести желаемый результат;



способность сконцентрировать собственное внимание и внимание других так, чтобы это внимание не было направлено в дурное русло; чтобы использование частиц жизненной силы не навредило никому.

Это есть использование намерения и видения для направления потока частиц жизненной силы с целью создания точных и правильных *кто, что, где, когда, как, почему и желаемого настроения*.

Это также есть способность использовать частицы жизненной силы настолько разумно, что это создавало бы исключительно высокие уровни настроения и высокоэстетичные, благотворные плоды.

Поскольку частицы жизненной силы содержат осознание, внимание, знание, память, намерение, видение,

интеллект, энергию, им свойственны полярность, магнетизм, причинность, любовь, а также красное, синее и зеленое точечное расцветивание (цвета). Потеря частиц жизненной силы соответственно, означает потерю всего этого.

Когда Вы становитесь огорченным или взбешенным, негативная сторона ваших частиц жизненной силы³⁸ активируется и Вы, таким образом, начинаете подпитывать энергией эту негативную сторону частиц жизненной силы, т.е. ненависть, неосознанность, невежество, рассеянность, глупость, сопротивление, отсутствие видения, забывание, инерцию, негативную полярность, магнитное отталкивание, следствие и невидимость.

Восстановление и позитивная перенастройка частиц жизненной силы означали бы увеличение осознания, увеличение внимания, увеличение способности получать и обладать знанием, улучшение памяти, более могущественное намерение и видение, которое быстрее и более точно проявится в физической вселенной.

Это означает активацию энергии, уравнивание полярности единиц жизненной силы и усиления магнетизма, который имеет способность притягивать правильных людей и вещи в правильное время, в правильных местах.

Это дает человеку способность поддерживать более высокий уровень причинности над его жизнью и дейст-

38

Негативная сторона ваших частиц жизненной силы. Речь идет о том, что частицы жизненной силы имеют двойственную природу (две стороны), т.е. содержат Любовь/Ненависть, Знания/Невежество. (ИП)

воват с гораздо более высокими уровнями настроения, а также его способность любить и любовь к нему со стороны множества окружающих.

Также человек мог бы получить огромный скачок уровня интеллекта, который позволил бы ему вести гораздо более разумный и более успешный образ жизни.

Частицы жизненной силы, которые находятся в распоряжении индивидуума и которыми он управляет, могут быть использованы для получения того, что желает этот человек, поэтому они являются **позитивными частицами жизненной силы**.

Те **частицы жизненной силы**, о существовании которых индивидуум не знает или которые не находятся в его распоряжении, находятся вне его контроля и заблокированы в прошлых, настоящих или будущих событиях – не могут быть использованы.

Они могут реально помешать человеку получить то, чего он желает, и, следовательно, являются **негативными частицами жизненной силы**.

ИЗБЫТОЧНАЯ МОЩНОСТЬ

Во многих случаях имеет место такой феномен, как обладание слишком большой мощностью и не использование этой мощности.

Позитивные частицы жизненной силы должны быть использованы, иначе они могут превратиться в негативные частицы жизненной силы и стать силой направленной против Вас самого.

Это подобно реке, которую надо заставить течь куда-либо или она будет застаиваться и ее вода станет токсичной для окружающей среды.

Как может произойти переизбыток частиц жизненной силы?

К примеру, Вы делаете большую игру или играете существенную роль в чем-либо, или устремляетесь в направлении большой мечты, что подразумевает высокий уровень ответственности. И тут происходит что-то, из-за чего Вы теряете вашу игру, позицию или мечту и Вы оседаете в какой-либо более мелкой игре.

И теперь Вы обладаете количеством мощности и количеством частиц жизненной силы большим, чем вам необходимо, и Вы должны отдать (передать) эту избыточную мощность и частицы жизненной силы кому-либо (или чему-либо) другому, иначе Вы буквально сойдете с ума.

Вы будете расстроены, будете скучать, и окажитесь в состоянии стресса со всей этой мощностью и частицами жизненной силы, притом, что все будет даваться Вам слишком легко. Примером этого могут служить Олимпийские чемпионы.

Сначала они должны были взять под контроль создание и использование всей этой мощности, необходимой для завоевания наивысших наград, а затем Олимпийские игры заканчиваются, и для этих Чемпионов теперь нет арены приложения этой избыточной мощности.

Многие из них уходят на тренерскую или промоутер-³⁹скую работу, другие вступают в тягостную борьбу со своим же близким окружением, а иные теряют вкус к жизни или опускаются до наркотиков или алкоголя.

Другой пример: это люди, которые выходят на пенсию после полнокровной и активной жизни. Если они не находят другую деятельность, которая требует столько же мощности и частиц жизненной силы – их состояние быстро ухудшается и они начинают создавать семейные, физические и финансовые проблемы, лишь для того чтобы истратить неиспользованные частицы жизненной силы и мощность.

Есть такая странность – когда Вы передаете кому-либо (чему-либо) вашу мощность и частицы жизненной силы, Вы становитесь излишне критичны по отношению к тому, кого Вы подпитали мощностью⁴⁰.

Придирки и жалобы являются непосредственным индикатором сдерживаемой или переданной кому-либо (чему-либо) мощности.

Придирки и жалобы являются формами **обвинения**. Человек втайне осознает, что он ответственен за то, что скрыто передает кому-либо (чему-либо) свою мощность.

39

Промоутер: агент, который отстаивает финансовые интересы спортсменов, вносит вклад в их рост, развитие, процветание и получает за это комиссионные. (ПР)

40

Так человек может обвинять в своих неудачах родных, близких, обстоятельства, несовершенство законов, социальный строй и все, что угодно...(ПР)

Они делают это для того, чтобы снять с себя ответственность за свою жизнь, соглашаясь с тем, чтобы ими управляли другие люди.

Жертвы — это опытные мастера по передаче кому-либо своей мощности и частиц жизненной силы, и они готовы обвинять кого угодно и все, что угодно за то, что те, якобы, причинили им. Таким образом, ответственность за свое плачевное положение они возлагают именно на тех, кого обвиняют.

Существует два фактора, которые создают подобные нападки (обвинения):

1. жертвы отрицают свою ответственность за передачу своей мощности и частиц жизненной силы кому-либо или чему-либо.

2. они всячески уклоняются и отвлекают внимание от себя, обвиняя других в проступках.

Придирки и жалобы — это отвлекающие маневры, используемые жертвой.

Если Вы слишком часто находитесь рядом с личностью такого типа — ваша способность правильно воспринимать и находить правильные ответы под большой угрозой, поскольку эти люди создают ложную действительность вокруг себя.

*«Внутренняя мощность проявляет себя, как
мощность внешняя»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА СЕДЬМАЯ

ПРОЯВЛЕНИЯ МОЩНОСТИ

Показательным примером того, что происходит, когда мощность и частицы жизненной силы передаются вовне — это то, что происходило во всем бывшем Советском Союзе.

Личная и национальная мощь были подавлены и угасали.

Когда подавление прекратилось — в людях стала воскресать их мощь, и они стали бороться за восстановление потерянных позиций и обретение новых.

Гражданские войны вспыхнули среди нескольких наций.

Это проявление естественного закона поведения, и это происходит вследствие использования мощности и частиц жизненной силы без знания.

Мощность используется в двух направлениях:

- 1. Достижение целей.**
- 2. Удержание или остановка противодействий.**

Достижение цели — это позитивная мощность.

Использование мощности для сдерживания или остановки противодействия — это негативная мощность.

Проблема в том, что большинство людей значительную часть своего времени фокусируются (или фиксируются) на сдерживании или прекращении противодействия и тратят на это массу усилий⁴¹.

Разблокирование и превращение этой негативной мощности (а также разрушительно направленных потоков негативных частиц жизненной силы) в позитивно ориентированные частицы жизненной силы — это цель нашей технологии.

Могут произойти чудеса, когда Вы высвобождаете негативные частицы жизненной силы и превращаете их в позитивные частицы жизненной силы.

Должным образом сфокусированная мощность гарантирует вам способность занимать, сохранять и расширять вашу позицию и быть способным направлять ваш поток позитивных частиц жизненной силы на создание наиболее эффективных результатов.

Предыдущий параграф содержит магический секрет достижения жизненного успеха.

Я занимался обучением организаций и отдельных людей в течение 35 лет. Все те, кто действительно преуспели и добились большого успеха, буквально все, имели способность **ЗАНИМАТЬ, СОХРАНЯТЬ И РАСШИРЯТЬ ИХ ПОЗИЦИЮ И ИЗ ЭТОЙ**

41

Расхожий пример – это «борьба за кресла», или просто, когда человек только тем и занят, что отбивается от множества недругов и завистников. (ПР)

ПОЗИЦИИ КОММУНИЦИРОВАТЬ И ДОБИВАТЬСЯ ЖЕЛАЕМОГО.

И вот для этого как раз и требуется большое количество позитивных частиц жизненной силы.

«Общение, которое содержит правильную оценку истины, захватывает внимание любого человека и очаровывает его».

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ВОСЬМАЯ

НАШЕ УЖАСАЮЩЕЕ СВЕРХ-ОБЩИТЕЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО

В современном обществе имеется постоянный спрос на доступные частицы жизненной силы.

Скачок высоких технологий внедряющихся в наше окружение привел к ситуации; когда мы стали жить в сверх-общительном обществе, где общение, само по себе, порождает проблему и является проблемой.

Сегодняшний человек больше не реагирует на подходы, которые срабатывали в прошлом. Все больше и больше компаний и индивидуумов блокирует собственную способность общаться с реальными людьми.

Их внимание, а, следовательно, и общение прилипает к высокотехнологичным приспособлениям, таким как телевидение, видео игры и компьютер.

В такой ситуации у них не остается достаточного количества частиц жизненной силы для обеспечения живого, приятного, исполненного любовью общения.

Эл. Райс и Джек Трут приводят потрясающую статистику в брошюре «ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ: БИТВА ЗА ВАШ РАЗУМ».



98% всех американских домов имеют телевидение. Средняя американская семья смотрит телевидение 7 часов и 22 минуты в день.



Около 30.000 книг издаются ежегодно. Потребовалось бы 34 года по 12 часов каждый день, для того что-бы прочесть все эти книги.



Каждый год конгресс издает 500 законов, и законодательные агентства создают 10.000 новых правил и законодательных актов.



Газеты используют 10 млн. тонн газетной бумаги в год. Копировальные машины выпускают миллиарды копий ежегодно.



Средний супермаркет предлагает 10.000 наименований товаров фабричного и индивидуального изготовления.



Рекламные щиты, плакаты, буклеты, реклама по-чтой, телевидение, газеты, радиостанции, журналы и прочее, отправляют сообщения в ваш разум.

И что же вследствие этого происходит с людьми?

Они устраняются, замыкаются и становятся брюзгами.

Само общество противодействует живому общению.

Страх ограбления, кражи, хулиганства, изнасилования и других преступлений приводит к тому, что люди шарахаются друг от друга.

Сегодняшние лидеры, администраторы, педагоги, продавцы имеют огромную проблему. Продавец или ад-

министратор нередко сталкивается с ироничной (злорадной) подозрительностью по отношению к себе.

Создаются сильнейшие предпосылки для того, чтобы люди ничего не покупали (не вкладывали во что-либо) и ничего не предпринимали. И сегодняшний клиент как раз и не обладает достаточным количеством доступных частиц жизненной силы для того, чтобы слушать или учиться.

Уровень необразованности стремительно растет, да и для чего учиться, когда все, что надо сделать — это включить радио или телевизор и кто-либо будет читать для тебя и вместо тебя?

Как же сегодняшние бизнесмены и коучи (тренеры, наставники) добиваются контакта с индивидуумом и проникают сквозь барьеры и недостаток **частиц жизненной силы**?

Сегодня требуется умение, великолепный тайминг⁴² и совершенное позиционирование для того, чтобы вступить в реальное общение с другим человеком.

Современный бизнесмен так же сталкивается с огромными проблемами в связи с персоналом. Наркотики, алкоголь, неграмотность, болезни рабочих и тому подобное, серьезно осложняют ведение бизнеса. Что он может сделать в отношении этих проблем?

⁴² Тайминг – умение правильно распределять время. (ПП)

ТУТ ЕСТЬ ЕДИНСТВЕННЫЙ ПУТЬ, ПО КОТОРОМУ ИДУТ МНОГИЕ ДРУГИЕ КОРПОРАЦИИ: СДЕЛАТЬ ИНВЕСТИЦИИ В ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ СВОЕГО ПЕРСОНАЛА.

Курсы по улучшению навыков общения, взаимодействия с людьми, умению проводить консалтинг и вести переговоры, позиционированию, передовым методам промоушн (продвижения) и развития себя самого и своей компании – все это **остро необходимо** прямо сейчас, не жели является просто хорошими идеями.

Тем не менее, как ни прискорбно, множество компаний в настоящее время расходуют менее 1% своего бюджета на обучение персонала.

«Намерение — это, когда разум с большим усердием и по своему выбору устремляется в своем видении к какой-либо идее, рассматривает ее всесторонне, не отвлекаясь на соблазны других замыслов»

Джон Локи (1632-1704)

ГЛАВА ДЕВЯТАЯ

СОСРЕДОТОЧЕНИЕ

Ох уж это слово — «**сосредоточься!**» всю мою жизнь я слушал как руководители, учителя, родители и тренеры кричат: «Сконцентрируйся! Ты идиот, ты дурак! Ты не сконцентрировался! Ты валяешься на этом!»

О чем они говорили...?

Определение:

КОНЦЕНТРИРОВАТЬСЯ

(СОСРЕДОТОЧИТЬСЯ): 1.Обуздание позитивных частей жизненной силы, и направление их (за счет намерения) к видению того, *чего* Вы хотите достичь и затем в планирование того, *как* Вы хотите достичь этого, и далее в направлении полной реализации видения в физической вселенной. 2. Сходиться к центру, становиться уплотненным, интенсивным.

ФОКУС: Место, в котором создан четкий видимый образ, как в воображении или фотокамере, что программирует реализацию этого образа в физической вселенной.

Поэтому обилие позитивных частиц жизненной силы и четкое видение, которое создает точку фокуса, являются необходимыми.

Как же тогда человек создает точку фокуса?

Решениями, заповедями, мнениями, намерениями и идеями, которые осмысляются до такой степени, пока они не превратятся в ясные, определенные, детальные видения.

Таким образом, сосредоточение может достигаться при помощи фокусирования потока позитивных частиц жизненной силы на видении, достаточно долго, для того чтобы сделать видение способным проявиться в физической вселенной.

Современный рынок перенасыщен книгами, журналами, аудио и видео пленками, посвященными успеху и мотивации⁴³, а также телевизионными интервью с успешными людьми.

Много людей делятся своими историями успеха, и сотни подобных историй описываются в таких журналах как «*Inc.*» и «*Entrepreneur*».

Имеется общий знаменатель для всех этих историй успеха.

Каждый индивидуум имел четкий видимый образ того, чего он хотел добиться, и их поток позитивных час-

43

Мотивировать – доводами или примерами вызывать внутреннюю заинтересованность к чему-либо, стремление действовать. (ПР)

тиц жизненной силы не претерпел отклонений при встрече с негативными силами.

Если у них что-либо не срабатывало, они искали лучший путь.

Они обладали способностью концентрироваться и фокусировать поток своих позитивных частиц жизненной силы на этом видимом образе столь долго, сколько было необходимо для того, чтобы это начало осуществляться.

Человек с небольшим количеством позитивных частиц жизненной силы отрекается от своей мечты, когда сталкивается с негативным потоком в жизненных ситуациях.

Такие люди изменяют своему видению и лишь заняты решением каждодневных проблем, вместо того, чтобы самим стремиться к чему-то.

Они не могут ни концентрироваться, ни управлять событиями в их жизни.

БОЛЕЗНЬ УКЛОНИЗМА (НЕПОСТОЯНСТВА)

Обладание малым количеством доступных частиц жизненной силы приводит к неспособности концентрироваться, что в свою очередь приводит к тому, что человек не способен занять, сохранить или улучшать позицию.

Подобные люди не могут до конца осуществить цикл действия⁴⁴. Они страдают серьезным недугом: **Болезнью Уклонизма (Непостоянства)**.

Страдаете ли Вы или ваши близкие Болезнью Уклонизма (Б.У.)?

Б.У. может сделать индивидуума, супругов или же компанию полностью неспособными.

Б.У. весьма заразна.

Б.У. может привести к почти полному отсутствию способности сконцентрироваться.

Определение:

НЕПОСТОЯНСТВО: 1. Частая смена курса, направления, положения. 2. Склонность к излишне легкой смене одной позиции на другую, переменчивость, неустойчивость.

Симптом **Болезни Уклонизма** — это неверно направленные потоки частиц жизненной силы, что приводит к незавершению цикла действия. В более серьезных случаях можно наблюдать **обилие** незавершенных циклов действия.

Главное следствие **Болезни Уклонизма** таково, что человек начинает играть в жизненные игры все меньшего и меньшего калибра.

⁴⁴ Цикл действия: Замысел – Начало действия – Продолжение действия – Окончание (ПР).

Результат **Болезни Уклонизма** — это самодовлеющее чувство того, что ты «неудачник» плюс множество проблем в области финансов и взаимоотношений.

Примеры **Болезни Уклонизма**:

Фрэнка послали с поручением получить пакет, а он вернулся только через два часа. И все потому, что час и



сорок минут он прогуливался по магазинам **Болезнь Уклонизма.**

Администратор планирует прочесть нотацию персоналу на предмет пунктуальности; вместо этого он гово-



рит о футболе **Болезнь Уклонизма.**

Завод-производитель должен выпустить 100.000 клапанов давления. Однако персонал тратит большое время на бесполезные препирательства с администрацией, и



компания приходит к банкротству **Болезнь Уклонизма.**

Любвеобильный Энди женится и решает хранить верность своей жене. Но через две недели после свадьбы он снова начинает встречаться со своей старой подруж-



кой **Болезнь Уклонизма.**

Агент по продажам знает, что он должен встречаться с представителями фирм и заключать контракты, однако он в течение полутора часов разъезжает по городу, не



сделав ни одного визита **Болезнь Уклонизма.**

Представитель компании по телемаркетингу⁴⁵ звонит по телефону потенциальным клиентам, втайне надеясь,



что никто не подымет трубку **Болезнь Уклонизма.**

Болезнь Уклонизма может погубить человека, брак или организацию, и очень мало людей знают, как излечиться от этой болезни.

Почему человек столь легко отклоняется от курса?

1. Частицы жизненной силы человека заблокированы в прошлых, настоящих или будущих проблемах. Из-за этого у человека крайне мало доступных положительных частиц жизненной силы, которые он может сфокусировать или сосредоточить на решении поставленной в данный момент задачи.
2. У человека настолько мало частиц жизненной силы, что он не знает в какой деятельности, на самом деле, участвует.
3. Избежание успеха: человек не стремится достичь максимума в своей области деятельности. Он выполняет что-либо автоматически, подобно роботу.
4. У человека столько незавершенных циклов действия, что он считает, что еще один незавершенный цикл ничего не изменит.
5. Человек действует, исходя из неведомых ему парадигм, основываясь на фиксированных системах убежде-

⁴⁵ Продажи по телефону. (ПР)

ний, из-за чего поток его жизненной силы устремлен в неверном направлении.

За каждым из этих пунктов находятся области жизни, которые человек отрицает или в которых частицы жизненной силы заблокированы.

Излечение от **Болезни Уклонизма** состоит в возвращении утраченных частиц жизненной силы и обретении управления над собственными парадигмами.

Осуществление этого приводит к настолько масштабным переменам, что человек или организация, которые прежде были неудачниками, становятся преуспевающими.

УПРАВЛЕНИЕ

Формула управления такова:

Намерение — Концепт (проработка идеи) — Начало — Изменение — Остановка. Этому данному более десяти тысяч лет, об этом упоминается в Ведах, это верно и по сей день.

Каждое действие, от приготовления чашки чая до строительства самого высочайшего в мире небоскреба, неминуемо проходит эту последовательность.

Люди, у которых есть проблемы с сосредоточением, испытывают трудности в том, чтобы управлять объектами и событиями своей жизни. Они страдают **Болезнью Уклонизма**.

Чтобы освободить положительные частицы жизненной силы и излечиться от **Болезни Уклонизма**, человек должен в первую очередь усвоить формулу управления:

*Намерение — Концепт (проработка идеи) — Начало
— Изменение — Остановка.*

Можно сказать, что все негативные или утраченные частицы жизненной силы были заблокированы в прошлых моментах неспособности **управлять**.

«Разбитое сердце»⁴⁶ — результат неудавшегося цикла управления, т. е. это отношения, которые закончились не так, как человек того хотел.

Смерть — это внезапная остановка. Если бы она была предсказуемой (в плане сроков), это создавало бы гораздо меньше разрушительных последствий. Степень разрушительности последствий зависит от того, насколько точно и загодя предсказана смерть.

Когда что-то очень жизненно важное внезапно обрывается — это может привести к неимоверному замешательству в уме человека и его окружении, в результате чего все свободные частицы жизненной силы блокируются, и таким образом человек полностью застревает в этом моменте.

Известны ли Вам люди, которые были в браке в течение долгих лет и у которых внезапно умерли муж или жена? Даже по прошествии многих лет, эти люди все еще находятся в том времени и той сокрушительной ситуации. Все их внимание и все доступные частицы жизненной силы все еще сфокусированы на потере партнера.

46

«Разбитое сердце» -- распространенное американское выражение, означает «неудавшуюся, отвергнутую любовь». (ПР)

Если говорить об **изменении**, то некоторые люди имеют настолько навязчивое побуждение к изменению, что они могут зайти в чужой дом и начать переставлять предметы или передвигать мебель.

Некоторые имеют столь навязчивое побуждение **начинать**, что у них есть десятки или даже сотни затей, которые они начали, но так и не довели до конца.

Иные навязчиво занимаются **концептуализированием (созданием идей)**. У этих людей есть склонность к творчеству, но в действительности они редко что-либо делают.

Один замечательный способ возвращения утраченных частиц жизненной силы состоит в составлении списка всех незавершенных циклов действия, включая неоплаченные счета, дела по хозяйству, людей, которым Вы пообещали зайти в гости, дела на работе, телефонные звонки и т. д.

ПРИМЕР ПОДОБНОГО ПЕРЕЧНЯ НЕЗАКОНЧЕННЫХ ДЕЛ:

**Постричь траву на
лужайке Убрать в гараже
Послать теще \$500 Вернуть
Тому долг \$200**

**Закончить ремонт гостиной
Написать письмо Мэри
Починить печатную машинку
Разработать брошюру**

Позвонить пяти клиентам

Когда составите полный список, пронумеруйте каждый пункт по степени важности и выполняйте пункт за пунктом, начиная с самого важного.

- 1. Звонить ежедневно как минимум пяти клиентам**
- 2. Послать теще \$500**
- 3. Вернуть Тому долг \$200**
- 4. Починить печатную машинку**
- 5. Написать письмо Мэри**
- 6. Разработать брошюру**
- 7. Постричь траву на лужайке**
- 8. Убрать в гараже**
- 9. Закончить ремонт гостиной**

«Звонить ежедневно пяти покупателям» является первоочередным, поскольку это то, откуда возьмутся деньги для тещи и Тома.

Если Вы заработаете **много** денег, Вы сможете нанять человека для уборки в гараже, ухода за газоном и для того, чтобы закончить покраску стен в гостиной.

Очень часто давние цели, которые были оставлены, способны заблокировать огромное число частиц жизненной силы. Каждый неполный цикл действия содержит в себе некоторое количество заблокированных частиц жизненной силы.

Заканчивая то, что Вы прежде наметили сделать, Вы привносите больше управления в свою жизнь. Помимо

этого, завершение циклов действия высвобождает заблокированные частицы жизненной силы, и таким образом они становятся доступными, что дает Вам больше мощности для осуществления своих будущих целей.

Цикл управления таков:

Намерение — Концепт (проработка идеи) — Начало — Изменение — Завершение

Тогда цикл действия мы можем определить следующим образом:

Намерение — Визуализация (создание видения) — Начало — Продолжение — Завершение

Если человек является руководителем, лидером, тренером, менеджером, инструктором, спортсменом и прочее, то он неминуемо вовлечен в цикл действия.

По сути – управление любой организацией сводится к тому, чтобы добиваться завершения всех циклов действия.

Поэтому очень важно, чтобы человек был способен выполнять каждый шаг в цепочке: **Намерение — Видение — Начало — Продолжение — Завершение.**

«Ничто не пугает так, как собственно сам страх»

Генри Дэвид Торо (1817 - 1862)

ГЛАВА ДЕСЯТАЯ

НЕДОСТАТОК ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ СНОВА НАНОСИТ УДАР

Я бы хотел поделиться некоторыми историями из моей молодости, которые проиллюстрируют, каковы могут быть последствия того, что частицы жизненной силы пойманы в ловушку.

Изящный кубок (чемпионский трофей) поблескивал на красном вельветовом покрывале и счастливый смех друзей по команде и их жен наполнял воздух, пахнувший дорогими сигарами.

И при этом я далеко не чувствовал себя счастливым.

Та ночь, которая сулила быть знаменательной, на самом деле превратилась в ночной кошмар. Я завоевал наиболее ценную для игрока награду и вскоре должен был явиться на церемонию вручения.

Меня охватывал ужас!

Я истекал по том и ощущал спазмы в желудке, в шестой раз продираясь сквозь толпу в направлении комнаты отдыха. Меня опять рвало в этой агонии страха. Я умылся и прошел назад в игровой зал.

Будто в тумане я слышал свое имя, произнесенное спикером, и в состоянии транса двинулся по направле-

нию к сцене. Большая аудитория аплодировала и свистела, скандируя: «Речь! Речь!»

Пошатываясь, я взобрался по ступенькам и, споткнувшись о стойку микрофона, слепо потянулся к призу.

В аудитории воцарилась абсолютная тишина, когда я стоял там онемевший и с моего лба стекал пот. Я прохрипел: «Спасибо...».

Поворачиваясь, я зацепился ногой за шнур от микрофона и потерял равновесие. Чтобы удержаться, я схватился за шторы кулис рядом с подиумом, выдрал их и полетел вниз...

Выкарабкавшись из-под сцены, я растворился в ночи. Так закончилось мое первое публичное выступление.

В течение многих месяцев, воспоминание об этом вечере неоднократно посещали меня.

Мне стало ясно, что у меня огромные проблемы в отношении людей. Я понял, что боюсь их.

Что еще хуже — в тот момент, когда я стоял под взглядами сотен глаз, все мои доступные частицы жизненной силы исчезали, и при этом как бы исчезал я сам.

Эти проблемы с людьми не были бы настолько важными, если забыть о том, что для того, чтобы заработать на жизнь я должен был встречаться с людьми.

Затем другая проблемная область жизни грубо ворвалась в зону моего внимания, и осознание моего страха перед людьми с новой силой навалилось на меня. Как подающий надежды профессиональный футболист, я

должен был играть перед большими скоплениями людей, в 60.000 человек и более!

Время шло. Я был зачислен в профессиональную команду и мои дела шли в гору. Я был помолвлен и собирался жениться, мои доходы росли, и мое имя часто мелькало в спортивной прессе, не иначе, как имя восходящей звезды.

Однако, внутренне я не чувствовал себя также хорошо.

У меня были неприятности на работе, совещания в моем бизнесе часто перерастали в ссоры, а отношения с невестой все чаще превращались в перепалки и пререкания.

Я начал терять форму как футболист и вскоре скатился до второстепенной лиги.

Затем начался кредитный кризис. Мой бизнес стал нести огромные потери.

Я не мог отвечать на телефонные звонки; я не мог выйти из моей машины; я не мог работать, а моя невеста влюбилась в кого-то другого!

Я был переполнен горечью, однако внутреннее чутье подсказывало мне, что все мои неприятности как-то связаны с тем неприятным событием на церемонии награждения.

Так что же происходило?

Заглянув в самого себя, я наткнулся на мысль: *я очень боюсь выглядеть дураком.*

Все мои частицы жизненной силы увязли в этой проблеме. У меня происходили яркие озарения, когда я наблюдал, как этот страх оказаться дураком, заставлял меня избегать успеха.

Я слышал рассказы многих людей о том, как их жизнь пробегает перед их глазами как киноплёнка, но никогда сам не испытывал этого феномена. А теперь я ощущал нечто подобное, но я не хотел бы донимать вас деталями этого.

Достаточно сказать, что я осознал, что никоим образом не желаю нести ответственность за этот страх (оказаться в дураках). Но уже само осознание того, что эта проблема у меня имеется — дало мне возможность начать справляться с этим разрушительным, связывающим частицы жизненной силы, всепоглощающим состоянием в моей жизни.

Этот страх приводил к тому, что я отвергал обширные, выгодные области в бизнесе и уверенно катился под диктовку этого страха по пути уничтожения моей профессиональной карьеры футболиста.

Я намеренно держал себя вне «позиции»⁴⁷ во время матчей; я целенаправленно находился в неправильном месте, в неправильное время.

Когда я играл в гольф мое внимание сосредотачивалось лишь на том, чего я *не* должен делать. И в теннисе мое внимание фиксировалось на том, чтобы *не* пропус-

47

Не занимал наиболее выгодное и перспективное место на поле. (ПР)

тить мяч, и в отношении продаж — на том, чтобы *не* упустить продажу.

Нет необходимости говорить о том, что я *упускал* выигрышные позиции в гольфе, *промахивался* по теннисному мячу и *упускал* продажи.

Я знал саму проблему, но не то, как справиться с ней.

В тот момент у меня появилась возможность обсудить эту проблему с двумя своими деловыми партнерами. Одним из них был Артур Спенс, великий австралийский игрок в гольф.

Он рассказал мне о том, как тренировал одного игрока в гольф. У этого игрока был некоторый неправильный навык, и Спенс добивался от него, что бы тот практиковал выполнение этой плохой привычки сознательно (умышленно). И, таким образом, эта плохая привычка исчезла практически в одночасье!

Другим моим партнером был великий Фрэнк Сиджмен, победитель Уимблдона, представитель легендарной австралийской теннисной династии.

Он так же рассказал о том, что когда у него возникала проблема с ударом — он практиковал выполнение дан-ного плохого удара сознательно.

Чем больше я раздумывал над тем, что они сказали — тем больше это меня затрагивало.

Я поговорил со своим тренером в тот же день, и рассказал ему о том, что со мной происходит, а также об этом моем страхе «оказаться в дураках».

Я попросил у него разрешение на **сознательно** плохую игру, **сознательно** неправильное владение мячом и **сознательные** промахи.

Он как-то странно посмотрел на меня, кивнул головой и сказал: «Да, тебе надо бы что-то предпринять, потому что еще чуть-чуть, и мы будем вынуждены убрать тебя из обоймы »

Я пошел тренироваться, и эти слова еще долго раздавались в моих ушах.

В тот день я сделал из себя полного и окончательного дурака. Мои товарищи по команде насмехались надо мной, в то время как я чувствовал себя просто замечательно.

Затем я ввел мои умышленные провалы в презентации по продажам.

Я уверен, что оставил множество клиентов в изумлении, поскольку я совершал тотально неправильные действия. Я стал пародией на продавца. И вскоре мои клиенты ухажатывались надо мной до коликов.

И в этот момент объем моих продаж **резко возрастает!**

В течение следующих нескольких недель моя игра в футбол улучшилась настолько, что меня вернули в основной состав, и остаток сезона я провел в высшей лиге.

Я высвободил увязшие в этом страхе частицы жизненной силы.

*«Кто более глуп, ребенок, боящийся темноты
или взрос-лый, боящийся света?»*

Морис Фрию

ГЛАВА ОДИННАДЦАТАЯ

КАК Я ПРЕВРАТИЛ СТРАХ В СВОЙ САМЫЙ БОЛЬШОЙ КОЗЫРЬ

Из-за того катастрофического инцидента в вечер награждения (несмотря на улучшение общения и увеличение дохода), я все еще понимал, что множество частиц жизненной силы по-прежнему заблокированы в проблеме «предстать перед скоплением людей».

Ведь там, на награждении были мои друзья! Это были мои приятели и товарищи по команде, но, однако же, в тот момент я испытывал ужас!

Я все еще был охвачен этим страхом, до такой степени, что никто себе не мог бы и представить. Я осознавал, что, имея такой страх «что-то говорить людям» я, удерживал себя от того, чтобы бывать в их обществе и даже видеть их.

Я имел основополагающий страх: *страх перед людьми*.

Многие люди могут заметить этот страх в других, и многие сами ему подвержены.

Если у вас есть страх перед людьми — то, вероятно, Вы будете избегать встреч с ними. Если Вы не можете видеть людей — Вы, вероятно, не можете также позво-

нить им. Если Вы не можете позвонить им, то Вам весьма сложно будет также и ответить на звонок.

Таким образом, Вы растеряете всех клиентов, и некому будет платить Вам деньги.

За годы обучения людей искусству продаж, я видел во многих офисах работников сидящих, и абсолютно ничего при этом не делающих.

Я просто уверен, что 99% людей, которые сидят повсюду в офисах, ничего не делая – в действительности, боятся людей.

А как же я справился с этим страхом, спросите Вы?

Приблизительно в то время, я переехал в Мельбурн в другой футбольный клуб. И после переезда я начал вести совершенно другой образ жизни.

Я еще не нашел другой работы по продажам, которой бы мог занять часть своего дня. Поэтому на этом новом этапе жизни, футбол был главным в моей карьере, и это занимало большую часть времени, а продажи были лишь дополнением.

Я все еще был скован моим страхом перед людьми и осознавал, что если я не могу предстать с речью перед группой друзей, то обратиться к незнакомым людям мне будет тем более не по силам.

Впервые в жизни я реально ощутил нехватку смелости. До этого я считал себя способным встретиться лицом к лицу с чем угодно, но эта боязнь людей была сильнее меня.

В те времена я посещал церковные собрания, где происходили публичные лекции и обычно кого-то из прихожан просили выйти и рассказать о чем-либо.

Я знал кое-что по теме очередной лекции, так что я пошел послушать некоторых из докладчиков. Одни были хороши, другие хуже, и я задумался: «А мог бы я выступить с лекциями?»

Я написал лекцию, и решил, что как-то вечером, когда восемь или десять человек придут узнать о нас подробнее, я бы проговорил это прямо с рукописи, а затем бы ответил на вопросы.

Я помню, как это было в первый раз. Я был в таком ужасе, что едва ли мог прочесть первую страницу. И я решил честно поделиться с аудиторией тем, как я себя чувствую.

Я сказал им, что я делаю это в первый раз (на самом деле это было второй – Вы помните первый!), и я сказал им о том, как я себя чувствую, насколько я взвинчен и о том, что испытываю страх перед ними.

Произошла очень странная вещь: аудитория начала сопереживать мне, и я почувствовал их поддержку.

Всего лишь признание того, что я был напуган и взволнован, высвободило много частиц жизненной силы и придало мне уверенности. Собрание закончилось, и я сорвал аплодисменты аудитории.

Я продолжал зачитывать свою рукопись в течение двух недель. Постепенно я начал чувствовать себя более уютно, обращаясь к людям с речью, и был готов к тому, чтобы они задавали мне вопросы.

За время выступлений я обнаружил, что если просто говорить правду (без претензий на какую-то осведомленность и без стремления поддельно создать хорошее впечатление), то и не будет никаких неприятностей.

Медленно, по мере того как я все больше осваивал свою же рукопись, я приходил к способности варьировать изложение по своему желанию и говорить, скорее от сердца, чем со страницы.

По мере того как я все больше общался напрямую от себя, моя аудитория слушателей росла.

На одном из таких мероприятий, в аудитории присутствовал телевизионный продюсер. Он предложил интервью! Нужно было прийти на телевидение и рассказать о том, чем я занимаюсь, а также о своей футбольной карьере.

И тут я снова попал в объятия ужаса. Предполагалось 5 минутное телевизионное интервью.

Но когда интервью началось — это меня настолько оживило и захватило, что мы не могли остановиться в течение 30 минут.

Еще несколько часов после этого в съемочной не тушили огни... и это была огромная победа, и я чувствовал, что мог бы покорить весь мир! Я был настолько взволнован и оживлен, что это было просто удивительно!

В последствие, я стал получать приглашения выступить в разных местах Мельбурна и по всему штату Виктория. И далее по всей стране; а затем по всему миру!

Это телевизионное интервью привело меня к контакту с огромным количеством новых клиентов, и я стал очень широко известен. В те дни я был настолько популярен, что если звонил какому-либо новому клиенту, то со мной тотчас же договаривались о личной встрече.

Я решительно взялся за мою наибольшую неспособность и превратил ее в мой наибольший козырь.

*«Я свободен от любых предубеждений.
Я ненавижу всех в равной мере...»*

У.С. Филдс

ГЛАВА ДВЕНАДЦАТАЯ

КАК УВЯЗШИЕ ЧАСТИЦЫ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ СОЗДАЮТ ЛЮДЯМ ПРОБЛЕМЫ .

В течение многих лет я давал «процессинг» тысячам людей, у которых были заблокированы частицы жизненной силы.

Общим знаменателем для всех таких случаев («кей-⁴⁸сов»⁴⁸) было обширное расстройство в отношениях с людьми, как впрочем, и в других областях жизни. Я приведу примеры из моей жизни, поскольку сам пережил ряд значительных неприятностей, которые озлобили меня по отношению к людям.

Я родился в Лондоне. В 1944 году, несмотря на то, что бомбежки в Лондоне практически прекратились, нас все же эвакуировали в Северный Уэльс. И вот там меня вплотную коснулась проблема межнациональной розни, что возымело огромное воздействие на всю мою будущую жизнь. Валлийцы⁴⁹ ненавидели англичан.

⁴⁸ Кейс – происходит от англ. «case», что означает – «частный случай». Этот термин широко используется в медицинской практике, для обозначения понятия «история болезни».

⁴⁹ (ПП) Жители Уэльса. (ПП)

А так как все знали, что я англичанин, валлийские дети постоянно меня избивали. В конце концов, однажды они столкнули меня в рудниковую шахту и сбросили вслед три огромных осколка скалы.

Меня спас пастух, когда я был уже на грани смерти. Я попал в госпиталь, и потребовалось наложить множество швов, для того чтобы остановить кровотечение из ран на голове.

В мыслях было лишь одно: «Я ненавижу валлийцев».

Три года спустя, когда мне было 13, мои родители эмигрировали в Австралию.

Мой первый день в школе был тяжким. Ко мне задирались до тех пор, пока я не ввязался в драку. Я был тут же тщательным образом избит несколькими подростками.

Очевидно австралийцы, подобно валлийцам также весьма сильно не любили англичан.

На этом этапе я невзлюбил австралийцев и сформировал заповедь: «Люди плохие, я не люблю людей».

Моя нелюбовь к австралийцам особенно ярко проявилась к 22-м годам, в начале моей карьеры, как администратора и спортсмена.

Я прослыл одним из наиболее жестких, коварных и наиболее злобных футболистов, приобретя репутацию «тяжелого парня».

Я осуществлял точно такой же подход и в бизнесе, и это привело к потере многих клиентов. Будучи администратором, я также создал себе огромные неприятности.

Мой бесчеловечный подход так же причинил мне много горя с подружками, тренерами, коллегами-администраторами, родителями и теми несколькими друзьями, которые у меня были.

Это ненависть к ближним, укоренилась глубоко во мне и осложнялась тем, что мне приходилось тщательно маскировать эти чувства.

Тем временем, наша футбольная команда подошла к суперфиналу.

День, когда должна была состояться игра, начался с проливного дождя, который не собирался прекращаться. К началу игры слой воды в некоторых местах достигал 6 дюймов. Игровое поле превратилось в болото.

Однако, несмотря на непогоду, собралось около 80.000 зрителей.

Мой рост составлял 6 футов и 3 дюйма, при весе 215 фунтов (1м 90 см. 97,5 кг.) и лучшее из того, что я умел (способность поймать передачу), была по существу бесполезной в такую погоду.

Напряжение этого чемпионата и статус непобедимости нашей команды, способствовали развитию моего *человеконенавистничества* до крайних пределов.

Я поставил себе задачу сокрушить настолько много игроков соперника, насколько это возможно; разозлить их настолько, чтобы они уделили все свое внимание попыткам ликвидировать меня, вместо того, чтобы концентрироваться на игре.

Рев толпы ударил нам в уши, когда мы выбежали на покрытое водой поле.

Мяч был брошен...

Я прыгнул и основательно врезал коленом в живот противнику. Он, задыхаясь, упал в грязь, и через две минуты его унесли с поля.

«Железный парень»⁵⁰ из команды соперника, стал немедленно продвигаться в мою сторону, для возмездия.

Подобравшись поближе, он нанес громящий удар предплечьем по всему лицу, сломав мне нос, и подбив оба глаза. Однако с поля я не ушел.

Через 5 минут, когда я догонял мяч, он приблизился, пытаясь повторить свой трюк. Я не стал дожидаться и выбросил вперед мое плечо, ломая ему челюсть. Он рухнул на землю без сознания, и его унесли с поля на носилках.

Игроки команды соперника взбесились! Они окончательно забыли об игре; у них появилась единственная цель — уничтожить меня!

Меня это очень радовало! Я крошил оппонента за оппонентом.

Публика сходила с ума. Специальное отделение конной полиции было спешно введено на стадион.

В конце игры, которую мы выиграли с опережением в несколько голов, болельщики команды соперника свалили заграждения и попытались осуществить их собственную вендетту, путем отрывания от меня каких-нибудь частей.

⁵⁰ Футболист, который специализируется на грубой игре. (ПП)

Одна из бутылок, брошенных с трибун, нанесла мне двухдюймовое рассечение вдоль брови. Двадцать конных полицейских и дюжина пеших сопровождали меня при выходе с поля.

Это могло бы быть неплохо , **но успешная в футболе парадигма была катастрофой в бизнесе.**

Сегодня, когда я обучаю или консультирую индивидуума или группу, я неизменно обнаруживаю, что подобного рода происшествия, заповеди, и скрытая ненависть являются серьезными барьерами на пути достижения успеха.

Если Вы не нравитесь кому-то, то и этот человек, скорее всего, не будет нравиться Вам.

Если он Вам не нравится – Вы начинаете считать его оппонентом (противником).

Если он является для вас оппонентом, то вступает в силу естественный закон: *«все средства хороши, чтобы привести противника к поражению».*

И, таким образом, любую его победу Вы воспринимаете, как свой проигрыш.

И это является причиной **отторжения успеха**, как такового.

Сначала Вы не можете позволить кому-либо одержать верх, и может быть это правильно, затем Вы застреваете в этом и не можете позволить вообще кому-то быть успешным (побеждающим), и это перерастает в то, что Вы начинаете вообще отвергать идею успешности кого-либо в чем-либо. Вы не принимаете это! И Вы сам НАЧИНАЕТЕ мало-помалу становиться неуспешным.

Ваша собственная заповедь распространяется на вас также. Как и на кого-то другого.

Если такие вещи происходят, то наверняка, где-то в вашем прошлом или настоящим находится тот, кому «нельзя дать победить».

Вы пойдете на все, Вы будете **готовы разрушить свою жизнь и карьеру**, лишь бы не допустить его победы.

И Вы понимаете, ЧТО будет вслед за этим...

ВОИНСТВУЮЩАЯ ЛИЧНОСТЬ

Подобно большинству детей военного времени, я рос в атмосфере сокрушения врага, когда газеты были полны ненависти к нацистам.

Я был сформированным продуктом общества, которое культивировало образ воинственной личности.

Много лет тому назад, после многих огорчений и неудач, я, в конце концов, обнаружил, что источником моих собственных неудач являюсь я сам. У меня находилось множество оправданий для всего этого, но, хорошенько поразмыслив, пришлось признать, что я сам создал такую парадигму, которая приводила к проблемам.

Характерные черты присущие моей воинственной личности, были причиной моих трудностей, и я сам являлся источником моих неудач.

Эти разрушительные черты характера оставались бы незаметными, если бы не общение со все большим количеством людей.

И тут мне стало понятно, что окружение, в котором я действовал, я создавал как «непобеждающее».

Такое мое поведение также связывало частицы жизненной силы всех моих друзей и знакомых. Таким образом, мы все теряли от этого (проигрывали, т.е. «не побеждали»).

Я был смертельно разрушительной личностью для тех, кто находился рядом, поскольку я поглощал все доступные частицы жизненной силы и связывал их в конфликтах и огорчениях (расстройствах).

Но я определил, кто мог бы быть источником выигрышной модели поведения. Этим источником мог бы быть только Я сам, дружественный к окружающим; являющийся *подлинно* дружественным, а не *наигранно*.

Так что, вместо создания враждебного окружения я решил создавать дружественное, безопасное окружение.

Это было легче сказать, чем сделать, поскольку я не был обучен тому, как создавать друзей. Фактом являлось то, что я действительно не понимал, что такое *друг*, что с этим связано или что надо делать.

Моим первым шагом в разрешении этой проблемы было то, что я посмотрел определение слова «друг» в словаре.

Определение:

ДРУГ: сущ. 1. Личность, которую кто-то знает, к которой относится с симпатией и доверяет ей. 2. Личность, чьи частицы жизненной силы сонастроены с вашими собственными, в борьбе за выживание или в каких-либо начинаниях.

Я начал серьезно наблюдать за тем, что хорошего было в людях, и стал чувствовать себя гораздо ближе, теплее по отношению к своим родителям и деловым партнерам. Вместо пререканий, мы начали поддерживать друг друга.

При встрече с моими клиентами я обнаружил, что гораздо легче общаться в дружественной манере. Количество продаж резко возросло, и стал ступенчато нарастать доход.

В дополнение к этому исчез антагонизм в отношении тренеров, и они начали доверять мне и оказывать поддержку. Я круто пошел в гору и буквально начал блистать.

Мое дружественное отношение приводило к высвобождению частиц жизненной силы других людей, вместо увязания их.

Но с общением дело обстояло плохо.

Мне было не легко поддерживать дружбу с людьми, когда мой словарный запас был полон *вульгарных* слов. Я был функционально неграмотен в том, что касалось дружественного и позитивного общения.

Я не использовал слов подобных словам: **победа, счастье, внимание, концентрация, знание, ответственность, причина, источник, восхищение, уважение, позитивный**, и тысячи других **положительных слов**.

Я не использовал их, поскольку я **не знал** их.

(Чтобы разрешить этот недостаток в словарном запасе, за последние 35 лет я прояснил более 150.000 слов.)

Как только уровень моего понимания возрос, а способность общаться в дружественной и эффективной манере стала более достижимой – моя эффективность как администратора также значительно возросла.

Мой персонал начал понимать, чего я от них добиваюсь, и они стали производить результаты, которых я желал.

Это приводило к огромному увеличению производительности, рентабельности и высвобождению частиц жизненной силы.

*«Пространство, которое Вы занимаете, а также Ваше
положение и процветание в жизни*

*прямо пропорциональны количеству доступных
вам позитивных частиц жизненной силы »*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ТРИНАДЦАТАЯ

КАК Я ИЗМЕНИЛ СВОЙ ПОДХОД И ПОДНЯЛ УРОВЕНЬ ДОХОДОВ И СЧАСТЬЯ

Вскоре я обнаружил, что коренной причиной моей неуспешности было то, что существовали области жизни (знаний и пр.), в которых я **«не знал»** (*не был осведомлен, обучен*).

Просто признание, что я чего-то **не знал**, позволило мне сфокусировать последние оставшиеся частицы жизненной силы правильным образом и начать учиться, чтобы узнать: **чего же именно я не знаю**.

Это позволило мне понять, что имелось знание, которое мне было необходимо и, которым я не обладал.

Также я понял, что основная причина, по которой я не мог чего-то добиться, заключалась в том:

- ✓ что имелось что-то, чего я не знал об этом,
- ✓ или что-то, чего я не понимал об этом.

Все это, в свою очередь связывало множество частиц жизненной силы.

Я начал поиски знаний.

Основным шагом в деле улучшения навыков и способностей (относительно какого-либо Вашего начинания) является обнаружение того, **чего** Вы не знаете об этом или с какой специфической областью в данном предмете Вы не знакомы.

Признание самому себе, что я всего лишь чего-то не знаю, открыло передо мной совершенно новый мир — *мир освобождения заблокированных частиц жизненной силы*.

Я непрерывно пользовался этим правилом (найти то, чего ты не знаешь) в течение последних 35 лет.

Как сейчас, так и раньше, когда у меня что-то не получается правильным образом или не получается совсем — я всегда нахожу что-то, чего *я не знаю* в этой области.

Наверное, стоит пояснить, какой же именно смысл я вкладываю в это понятие: **«я не знаю»**.

Знание, как таковое, означает **обладание знанием в действительно полном объеме**.

Когда кто-либо знает что-либо в наиболее полном объеме, он действительно хорошо понимает данный предмет или область. Настолько хорошо, что он может **успешно применять эти знания** в данной конкретной области.

Вот такой пример:

В возрасте 19 лет я никогда не играл в футбол.

Австралийская игра в футбол, достаточно отличается от любой игры, в которую я когда-либо играл, будучи

подростком, но ко времени, когда мне исполнилось 21 год, я уже выступал в профессиональной команде.

Я достиг этого благодаря тому, что нашел команду, которой не хватало игроков. После того как я сыграл две игры за них, я осознал, что ничего не знал об этой игре.

Однако я был очень амбициозен, и это привело меня к решению играть сразу за четыре команды.

По субботам я играл в футбол за одну команду, по воскресеньям за другую, за следующую в понедельник, и еще за одну в среду.

И в дополнение к этому я тренировался в профессиональной команде высшей австралийской лиги по вторникам и четвергам.

Когда я тренировался с этой командой высшей лиги, я был настолько неуклюж и не скоординирован, что тренер подошел и попросил меня покинуть поле.

«Я только учусь...», - заявил я. «Я думал, что если я буду работать с профессионалами, то так легче всего будет научиться...».

Он засмеялся, но на самом деле призадумался. «Мне жаль,— сказал он, но мы не можем позволить тебе находиться на поле».

А потом добавил: «Ты не можешь пользоваться раздевалкой, но вот что я тебе скажу — ты просто пробираться сюда, перепрыгивай через забор и тренируйся, а мы будем делать вид, что мы тебя не замечаем».

Ребята в этой профессиональной команде хохотали над моей неуклюжестью. Это действительно было смеш-

но; если бы я закашлялся и шел в это же время — то мог бы опрокинуться!

Удивительно было то, что на самом-то деле никто надо мной не смеялся. В действительности, все они относились ко мне с уважением, потому что я никогда не претендовал на то, будто все знаю.

Уже лишь только поэтому они были готовы учить меня.

Тренировочные игры с этими профессионалами были гораздо тяжелее, чем реальная игра с другими командами, но путем тренировок по 6 дней в неделю с пятью различными командами — я был способен получить пятилетний игровой опыт за один год.

КАК Я ИСПОЛЬЗОВАЛ КОМАНДЫ НЕУДАЧНИКОВ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ОПЫТА.

Все те команды, за которые я выступал в начале моей футбольной карьеры, были чрезвычайно слабы.

В течение года, на все эти пять команд пришлось только одна победа; часто нас побивали с разницей в 20 или 30 голов.

Однако когда этот сезон закончился, я уже имел все необходимые навыки для игры в австралийский футбол.

Я боксировал, для того чтобы достичь подвижности и ловкости, выполнял все виды прыжковых упражнений и учился бегать.

Я продолжал тренироваться в этой профессиональной команде и в следующем сезоне. И хотя я и пришел к ог-

ромным улучшениям за предыдущий год, все ж таки не попал в основной состав.

Я продолжал играть за четыре команды одновременно и продолжал тренироваться с профессионалами. К концу следующего года, каждая команда, за которую я играл, участвовала в финальных играх чемпионата.

Я закончил сезон, играя в трех командах-чемпионах и в одной ставшей призером. В дополнении к этому, я стал тем, кого называли «САМЫЙ ЛУЧШИЙ И ЧЕСТНЕЙШИЙ» и «САМЫЙ ЦЕННЫЙ ИГРОК» в каждой из этих лиг!

Игроки молодежных составов профессиональных клубов явно отставали от меня по уровню подготовки. Тогда мне было всего 21 год, но мой секрет заключался в том, что я набрал «10-тилетний» опыт в футболе за 2 года.

И на третий год умудрился подписать контракт с профессиональной командой.

Я буквально прорубил свою дорогу к успеху.

Секрет преодоления барьеров на пути к возрастанию количества частиц жизненной силы — это готовность к осознанию: я *не знаю*.

Затем стоит задать себе вопрос: «что я собираюсь сделать, чтобы разузнать об этом?»

Я задал этот вопрос, изучил правила игры, и затем набрался 10-тилетнего опыта игры всего за два года.

В течение многих лет я продолжал составлять два списка.

Первый, это «**Что я знаю?**». Второй, это «**Чего я не знаю?**». Всякий раз, когда я изучаю что-либо или делаю что-либо, я составляю подобный список.

Поступая так, я обнаруживаю, чего не знаю в этой области. Затем я распределяю это по категориям и концентрируюсь на приобретении добротных знаний об этом.

Вы можете взять любой предмет или область, с которыми имеете трудности и составить вышеуказанные списки. Таким образом, Вы обнаружите специфические области, в отношении которых вам необходимо приобрести знания или собрать информацию. Как только Вы очертили такую область, **всегда** можно найти, где заполучить данные об этом.

Неизвестные области всегда содержат негативные частицы жизненной силы. Преобразование **неизвестного** в **известное**, приводит к тому, что позитивный потенциал частиц жизненной силы высвобождается и нарастает.

Создание **видения** является методом, который формирует и направляет активные частицы жизненной силы в определенные формы, будущие позиции, будущие индивидуальности⁵¹, будущие действия и будущие результаты.

Когда Вы визуализируете поток частиц жизненной силы в направлении определенного замысла, Вы тем са-

51

Под индивидуальностью понимается образ, который носит человек.

Это то, как он себя ведет, как одевается, как выражает себя. Это как он хочет себя преподнести, для создания выигрышного представления о себе. (ПР)

мым направляете громадное количество вашей мощности в эту сторону.

Если же вам не удастся осуществить замысел (или же Вам что-либо мешает), то эти частицы жизненной силы вязнут и вмуровываются непосредственно в этот момент времени и в этом пространстве⁵².

Вот почему утраченная любовь или потеря любимого человека становится настолько разрушительной. Для того чтобы преуспевать, процветать и поддерживать высокий уровень счастья, любви и взаимоотношений, требуется огромное количество позитивных частиц жизненной силы.

Позитивные частицы жизненной силы необходимы не только для поддержания существующего уровня ощущения любви и удовольствия от жизни, но также для того, что бы направлять их для создания будущих основ процветания.

В ситуации крушения любовных отношений, внутренний взрыв и шок происходит оттого, что рушится не только то, что человек имеет, но также и его будущее, его надежды, планы и это приводит к активизации негативной составляющей частиц жизненной силы, и в результа-

52

Пример: Человек всю свою молодость мечтал стать артистом. Когда пришло время, и он предстал перед взыскательной комиссией, то не произвел должного впечатления и ему был вынесен вердикт «НЕТ ДАННЫХ». В этот момент и в этом месте (пространстве) обрушивается его заветная мечта, и увязают почти все его позитивные частицы жизненной силы. Человек как бы застревает в этом месте и пространстве. Все, что бы он ни делал, и не обдумывал в последствии, будет как бы согласовываться с тем вердиктом – «НЕТ ДАННЫХ». (ПР)

те, огромное количество частиц жизненной силы блокируется.

Они превращаются в пульсирующие комки неуправляемой негативной энергии, соприкосновение с которой грозит тяжелыми последствиями.

Внезапные потери, такие как смерть, потеря работы, предательство, банкротство, ограбление, изнасилование, провал экзаменов, потеря друга, нанесение вреда дорогим людям и ложь в ответ на доверие, могут привести к значительной потере и увязанию огромного количества ваших частиц жизненной силы.

Что еще хуже, такого рода негативные события активизируют негативную составляющую тех частиц жизненной силы, которые у вас еще могли оставаться свободными.

Это приводит к следующему:

Неприятие жизни, (проявляется в виде «уклонизма», посредственности, неудачливости, проигрышей, чувства безысходности, ощущения себя жертвой);

Проблемы действия, такие как нежелание контактировать, неумение довести дело до конца, затребовать деньги;

Преппирательство, нежелание выполнять приказы, (придумывание отговорок или оправданий, «перегорание»⁵³, депрессия);

⁵³ Потеря интереса к какой-либо деятельности. (ПП)

Синдром нехватки внимания (неспособность концентрироваться, неспособность обучаться, неспособность проявить настойчивость);

ВСЁ вышеуказанное происходит вследствие недостатка частиц жизненной силы или вследствие того, что частицы жизненной силы увязли в прошлых жизненных инцидентах, и таким образом стали недоступны. В этом и кроется основная причина.

«Все мечты и видения достижимы, если Вы обладаете в изобилии позитивными частицами жизненной силы»

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ЧЕТЫРНАДЦАТАЯ

ЦЕННОСТЬ И ВАЖНОСТЬ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

К этому времени Вы уже имеете представление о том, насколько важными и ценными являются частицы жизненной силы. Без них мы подобны незаправленной машине, радиоприемнику без батарей, игре в футбол без футбольного мяча.

Однако мы продолжаем жить в этом абсурдном окружении, где преподаватели имея проблемы в области преподавания, пытаются обучать детей у которых осталось совсем мало частиц жизненной силы или еще хуже — неподобающим, неправильным преподаванием связывают последние доступные частицы жизненной силы своих учеников.

Тюрьмы и убежища для бездомных полны людьми, которые утратили последние доступные частицы жизненной силы. Никакая реабилитация их обитателей не является возможной пока не восстановлено значительное количество их частиц жизненной силы.

Для того чтобы появилась способность обучаться, постигать и трудиться (применять), необходимо, чтобы частицы жизненной силы стали доступны.

Без частиц жизненной силы Вы не можете охватить вниманием даже того чтобы усвоить концепт (уловить смысл) любой фразы.

Потребление наркотиков и алкоголя зачастую является отчаянной попыткой восстановить за счет этих «стимуляторов» хоть какое-то количество частиц жизненной силы.

Вы должны оберегать и лелеять ваши частицы жизненной силы, как если бы Вы обращались с чем-то чрезвычайно ценным.

Любой, кто крадет или связывает ваши частицы жизненной силы — связывает вашу жизнь, могущество, благосостояние и счастье.

Феномен, известный как «взлет»⁵⁴, в действительности является внезапным высвобождением связанных частиц жизненной силы.

Навязчивые попытки воссоздать взлет — вот что лежит в основе склонности к наркотикам и алкоголю. У всех таких приверженцев можно отследить «взлет» или серию «взлетов», связанных с областью употребления наркотиков или алкоголя.

Частицы жизненной силы попадают в ловушку в то время и в том самом месте, в котором происходил такой «взлет», и Вы не освободитесь от такого пристрастия к алкоголю или наркотикам, до тех пор, пока частицы жизненной силы не будут освобождены и возвращены под ваше управление.

⁵⁴ Необычайный подъем настроения, способностей, желания жить. (ПР)

Другая тяжелая социальная проблема — это необразованность.

Мы живем в стране, насчитывающей 90 миллионов функционально необразованных индивидуумов, или 28% всего населения. (Источник сведений: Национальное обозрение грамотности взрослых, выпущенное департаментом образования США, 9 сент. 1993г.).

Эти люди не могут найти (вычленить) правильные знания, а также не умеют предвидеть результаты своей деятельности.

Это означает, что все мы рискуем быть затянутыми вниз по уровням существования в КРАСНУЮ ЗОНУ (УРОВЕНЬ) этими 90 миллионами индивидуумов, которые подверглись саботажу со стороны несовершенной системы образования.

Нижеследующие проявления КРАСНОГО УРОВНЯ являются причиной разрушения могущества и благосостояния.

Фактом есть то, что:

Бедность захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Несчастья захватывают и могут связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Ненависть захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Хаос захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Неправда (ложь) захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Невежество захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Нечестность (преступность) захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Глупость захватывает и может связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей;

Низкие уровни настроения захватывают и могут связать позитивные частицы жизненной силы как ваши собственные, так и других людей.

Если Вы хотите быть успешным, процветающим и счастливым, Вы не можете позволить себе окружение в виде низкообразованных людей, которые не могут определить правильные и точные: *кто, что, где, когда, почему, как, важность, ценность, настроение, ответственность, движение, действие*, а также такими людьми, которые не могут точно предвидеть *последствия, исходы и результаты*.

Подобные люди приносят настолько много неправды и хаоса в ваше пространство, время и энергию, что они будут связывать большие количества частиц жизненной силы, как ваших собственных, так и других людей.

*«Для того чтобы иметь честь,
необходимо заниматься честной деятельностью».*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ПЯТНАДЦАТАЯ

ОСНОВНОЕ РУКОВОДСТВО ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Явление потери или приобретения частиц жизненной силы показательны или легко различимы сами по себе.

Потеря частиц жизненной силы равнозначна:



Потере могущества, силы и способностей, а так-же

приводит к деятельности на пониженном уровне настроения.



Внимание фиксируется на негативе.



Нисхождение по УРОВНЯМ жизни.

Обретение частиц жизненной силы равнозначно:



Обретению могущества, силы, одаренности, спо-

собностей, решимости и деятельности на более высоком уровне настроения.



Внимание направлено на позитив.



Восхождение по УРОВНЯМ жизни.

**Консалтинг по восстановлению частиц жизненной
силы никогда нельзя смешивать с наркотиками**

(включая медицинские), лекарствами, алкоголем, гипнотизмом, принуждением, навязыванием или внушением.

Клиент должен быть полностью осознающим и хорошо отдохнувшим, так как любое нарушение этих правил связывает частицы жизненной силы заново.

Стремление клиента к восстановлению частиц жизненной силы должно быть продиктовано самоопределением этого клиента.

Клиент не может восстанавливать частицы жизненной силы по принуждению.

Имеются миллионы прекрасных людей, которые стремятся восстановить свои утраченные частицы жизненной силы.

И лишь немногие среди нас обладают должным опытом, подготовкой и знанием для того, чтобы помочь им сделать это.

Поэтому не стоит тратить время или старание на тех, кто этого не заслуживает, или на тех, кто может связать наши собственные позитивные частицы жизненной силы.

Наша миссия состоит в том, чтобы сделать компетентных людей еще более компетентными.

Они, в свою очередь, смогут сделать других компетентных людей еще более компетентными и так далее, и так далее, пока целая планета не разблокирует все связанные частицы жизненной силы.

*«Честность требует силы, настойчивости и
способно-сти удерживать позицию.*

Нечестность не требует ничего».

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ШЕСТНАДЦАТАЯ

УВЯЗАНИЕ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ И ЕГО ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕ- НИЯ, КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ.

Наиболее распространенным проявлением со стороны тех, кто утратил все доступные частицы жизненной силы — это хроническое принижение (унижение, подавление) окружающих.

Это происходит потому, что в свое время их принижали из-за их нечестности и неспособности выполнить то, что они обещали.

Не требуется ученого - математика, для того чтобы различить индивидуума с недостатком частиц жизненной силы.

Его состояние и уровни настроения колеблются от глубоко спрятанной ненависти (озлобленности), до чувства безнадежности. Если кто-либо озлоблен, то это говорит о том, что он все еще старается восстановить сколько-нибудь частиц жизненной силы. Безнадежная личность — сдалась.

Существуют мириады несправедливостей и недостатков, из-за которых проблемы общества кажутся неразрешимыми, но это далеко не так.

Стоит лишь восстановить частицы жизненной силы, и Вы будете потрясены теми огромными улучшениями, которые произойдут.

Соединенные Штаты имеют образовательную систему, содержащую обширные области ложных (ошибочных) данных и неадекватные методы обучения.

Учителя, которые сами являются продуктами этой ложной (ошибочной) системы, передают неправильное знание и техники на предмет того, как справляться с жизнью и людьми (как урегулировать это, «handle»).

Это приводит к тому, что как предприниматели, так и исполнители, в прямом смысле этих слов — борются за выживание, поскольку огромное количество связанных частиц жизненной силы приводит к увеличению количества неверных решений проблем, созданных той же самой нехваткой частиц жизненной силы.

Смертоносная форма неправды (неистины) это , когда Вы **верите**, что нечто является истинным, притом, что на самом деле оно таким **не** является.

Подобная «вера» устанавливает ложное восприятие и ведет к усугублению проблем и бедствию.

Ложная «истина» рождает состояние *«не знаю, что не знаю»*, которое блокирует исследование этой области и держит частицы жизненной силы связанными.

Знание того, как обнаружить области связанных частиц жизненной силы (и области *«не знаю, что не знаю»*)

может привести к замечательному восстановлению способностей и уровня знаний.

Это может дать толчок к процветанию и обретению успеха и счастья.

Вы должны хорошо разбираться в проявлениях такого феномена, как «увязание в прошлом больших количеств частиц жизненной силы», потому как именно вследствие данного явления частицы жизненной силы становятся недоступны в настоящем.

Это явление имеет следующие заметные проявления:

1. Синдром нехватки внимания,
2. Зависимость от людей (которые определяют их будущее) и глубоко скрытая ненависть к ним.
3. Низкие показатели IQ (коэффициент интеллекта).
4. Бессилие.
5. Отсутствие мощи.
6. Потеря способностей.
7. Низкие уровни настроения.
8. Утрата таланта.
9. Недостаток времени.
10. Недостаток свободного пространства.
11. Утрата интереса.
12. Денежные проблемы.
13. Проблемы с людьми.
14. Уклонизм.

15. Потеря умения радоваться, смеяться, потеря чувства юмора.
16. Чувство тяжести.
17. Безынициативность.
18. Обморочность («дохлость»)
19. Низкая информированность, безразличие.
20. Безответственность, бесхозяйственность и не-радивость в какой-либо области.
21. Скрытое, глубокое недружелюбие.
22. Многочисленные неправильные и неточные кто, что, где, когда, почему, как, важности, ценности, настроения, ответственности, движения, действия и неточно предсказанные последствия, исходы и результаты.
23. Нечестность. Склонность к злонамеренности по отношению к окружающим.
24. Нет способностей или способности разрушительны. Нет навыков или навыки разрушительны. Нет склонности к позитивным действиям или проявлениям.
25. Бездействует или действия разрушительны. Не производит или продукты деятельности разрушительны.
26. Сокрушительные проблемы.
27. Невесел или веселье разрушительно.
28. Плохие, разрушительные взаимоотношения или отсутствие взаимоотношений.

29. Ненавидит обучаться.
30. Ненавидит познавать.
31. Частые неудачи.
32. Бедность.
33. Жалкий и несчастный.
34. Зависимость от наркотиков.
35. Зависимость от алкоголя.
36. Зависимость от других в плане выживания.
37. Склонность к несчастным случаям.
38. Склонность к бедствиям.
39. Неадекватен.
40. Некомпетентен.
41. Деградирует в преступной среде.
42. Изрядно озлоблен.
43. Изрядно печален.
44. Застрял в КРАСНОМ УРОВНЕ.

«Величина пространства, в котором Вы живете прямо пропорциональна тому, насколько правильно инвестированы Ваши частицы жизненной силы или тому, насколько тщательно готовится почва для будущих инвестиций»

Алан С. Уолтер

ГЛАВА СЕМНАДЦАТАЯ

ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ УМЕНЬШЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Когда Вы или кто-то еще почти не имеет (или имеет недостаточно) частиц жизненной силы, то это подобно путешествию через Долину Смерти с парой литров горючего и глотком воды.

Давайте посмотрим правде в глаза — Вы захотите начинать такое путешествие?

Уклонизм, нежелание коммуницировать⁵⁵, даже отторжение успеха — все это объяснимо и понятно, если Вам не достает частиц жизненной силы.

55

«Коммуницировать», в прямом смысле этого слова, означает «общаться», но в данном контексте — это более чем общение, речь идет о деловом общении, которое предполагает начало деловой беседы, продолжение ее, и результат в виде какого-либо договора, соглашения, продажи. (ПР)

Наиболее высокооплачиваемая и возможно наиболее трудная работа в мире — это продажи.

И это действительно наиболее трудная работа, потому что, будучи продавцом, Вы часто сталкиваетесь с потенциальными ловцами частиц жизненной силы. Таким ловцами являются люди, которые ненавидят продавцов, вашу продукцию и людей вообще.

Если Вы слишком часто сталкиваетесь с этими ловцами частиц жизненной силы — Вы рискуете запустить внутри себя механизм отторжения.

Вы можете быть очень расстроены такой ситуацией, когда Вы полны сил в какой-то день, а затем, столкнувшись с эдаким ловцом частиц жизненной силы, на следующее утро не можете сползти с кровати.

При изрядных утратах частиц жизненной силы Вы не сможете заниматься деятельностью, требующей предприимчивости, и будете вынуждены работать на кого-то.

Вы будете избегать любых форм предпринимательства, созидательности или ответственности; не потому что Вы недостаточно сообразительны, но потому что Вы не обладаете достаточным количеством доступных частиц жизненной силы или у вас имеется страх ответственности.

Это поведение ЖЕЛТОЙ ЗОНЫ и может иметь множество проявлений.

Здесь даны некоторые из них:

1. Нежелание преуспевать.
2. Нежелание принять полномочия.

3. Нежелание контактировать с людьми.
4. Нежелание доводить что-либо до конца.
5. Нежелание довести общение с клиентом до подписания контракта.
6. Нежелание просить деньги⁵⁶.
7. Нежелание создавать выигрышное будущее.
8. Нежелание производить.
9. Нежелание процветать.
10. Нежелание быть известным.
11. Нежелание действовать.
12. Нежелание обучаться.
13. Нежелание получать знания.
14. Нежелание совершенствовать линии общения.
15. Нежелание быть более ответственным.
16. Нежелание приумножить собственность.
17. Нежелание контролировать.

56

Продавец, потеряв большое количество частиц жизненной силы, подсознательно отторгает свой бизнес. На определенном этапе переговоров с клиентом, он сам начинает тормозить заключение контракта, из-за боязни, что и этот контракт так же, как и предыдущий не будет подписан. Главным тормозящим моментом является момент получения денег или же предъявление требования для оплаты клиенту, потому, что именно на этом этапе, ранее, он терпел неудачу. Чем ближе он подходит к моменту заключения контракта, тем сильнее включается механизм, «нежелания затребовать оплату». (ПП)

18. Нежелание концептуализировать и создавать видение.
19. Нежелание занять позицию.
20. Нежелание планировать.
21. Нежелание бороться за истину и честность.
22. Нежелание рискнуть.
23. Нежелание порождать идеи.
24. Нежелание принять ответственность.
25. Нежелание дать или принять похвалу.
26. Нежелание воодушевления.
27. Нежелание отдавать распоряжения людям.
28. Нежелание быть правдивым по отношению к самому себе.

*«Умение находиться в правильном
месте, в правильное время*

*прямо пропорционально количеству свободных
позитивных частиц жизненной силы»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ВОСЕМНАДЦАТАЯ

ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ БОЛЬШОГО КОЛИЧЕСТВА ВОССТАНОВЛЕННЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Ваша жизнь, удачливость, величина ваших игр, ваши линии общения, ваша эффективность и ваши результаты начнут набирать обороты, как только Вы начнете восходить на **ЗЕЛЕНЫЙ УРОВЕНЬ**.

Чем больше доступных позитивных частиц жизненной силы, тем масштабней игры, тем больше награды и победы.

Настоящий победитель в игре жизни стремится достичь мастерства в каждой подответственной области.

Чтобы разблокировать, освободить и восстановить частицы жизненной силы требуется истина (правда). Она проникает сквозь все прошлые неправильности и высвобождает энергию. Таким образом становится легче и легче попасть в правильное место, в правильное время, делая правильные вещи с правильными людьми.

Эти проявления наглядны и будут длиться очень долго (пока Вы не войдете в другой пласт неправды (неистины) или не столкнетесь с какой-то ловушкой частиц жизненной силы).

Обнаружение и постижение истины приводит к высвобождению связанных частиц жизненной силы из наслоений лжи (неистины) и приводит к проявлению следующих феноменов:

1. Чувство освобождения, легкости, огромный подъем уровня настроения.
2. Смех, бодрость и чувство юмора.
3. Ощущение того, что ты «большой». Ощущение расширения и увеличения причинности над областью, в которой проводится урегулирование.
4. Увеличение осознанности, живость.
5. Полная готовность обладать, быть «ответственным за». Принятие управления над областью, в которой проводится урегулирование.
6. Высокая степень дружелюбия, расположенности, даже любви к правильным и точным кто, что, где, когда, почему, как, важности, ценности, настроения, ответственности, движению, действию и точно предвидимым последствиям, исходам и результатам в области урегулирования.
7. Мощные озарения.

8. Новые способности, умения и деловые качества.
9. Большой прирост продуктивности действий.
10. Проблемы легко разрешаются сами собой.
11. Жизнь становится веселой, радостной и стоящей того, чтобы жить.
12. Разрешение долговременных конфликтов, проблем и прошлой неприязни (прошлой вражды).
13. Восстановление любви и признательности к семье и прежним наставникам.
14. Возрастание любви к жизни и людям.
15. Любовь к обучению.
16. Любовь к познанию.
17. Неуемная жажда знаний.
18. Увеличившееся процветание и успех.
19. Чувство счастья.
20. Подъем по уровням существования к стабилизации существования на высоком **ЗЕЛЕНОМ УРОВНЕ** и периодическое вхождение в **МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ**.

*«Обширное множество свободных позитивных
частиц жизненной силы
дают вам могущество ПРЕДОПРЕДЕЛЯТЬ и
СОЗДАВАТЬ именно то будущее,
которого Вы желаете»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ДЕВЯТНАДЦАТАЯ

ОЧЕВИДНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ ОБШИРНОГО МНОЖЕСТВА СВОБОДНЫХ ПОЗИТИВНЫХ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ

Когда обширное множество позитивных частиц жизненной силы освобождается, Вы так же будете испытывать огромный скачок в Вашей способности обучаться и постигать.

Жизнь будет становиться легче и легче и ваши инвестиции в будущее начнут приносить огромные дивиденды.

Вы почувствуете ненасытное желание приобретать знания и помогать людям.

Ваша ценность в собственных глазах, самооценка и самоуважение резко возрастут.

Вы войдете в бытие на уровне причинности над временем, пространством и энергией.

Вы взошли на МАГИЧЕСКИЙ ЗОЛОТОЙ УРОВЕНЬ.

Вот лишь некоторые из проявлений МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ:

1. Обширное множество свободных позитивных частиц жизненной силы.
2. Полная готовность быть ответственным.
3. Полная готовность обладать.
4. Полная готовность управлять.
5. Радостное, предопределенное будущее.
6. Максимальная правота.
7. Фактически не ошибается.
8. Огромное влияние.
9. Действие на уровне знательности⁵⁷
10. Всеобъемлющее пронизывание⁵⁸
11. Высочайшая телепатичность.
12. Высочайшая компетентность.

⁵⁷ Такое состояние, когда человек просто знает, даже не понимая откуда. Так как будто это знание приходит откуда-то со стороны. (ПР)

⁵⁸ «Пронизывание» -- является распространенным и важным понятием в технологии А. С. Уолтера.

Этот термин происходит от английского «permeate», что означает: распространяться или течь насквозь, проникать, пронизывать.

Речь, в данном случае, идет о духовной способности знать, «проникать сквозь», «пронизывать» что-либо.

Это подобно тому, как если бы вам потребовалось узнать содержание «черного ящика». Самым чудесным способом это сделать, было бы возможность проникнуть вовнутрь, т.е. проникнуть духовно и воспринять содержание, не прибегая к помощи тела. (ПР)

13. Невероятно везуч (удачлив).
14. Могущественен, высочайший гуманизм.
15. Способен занять и удерживать могущественную позицию.
16. Способен обрести и поддерживать влияние в обществе.
17. Высочайшая степень созидательности.
18. Проявлен превосходный потенциал лидерства.
19. Блистает.
20. Высочайший мастер своего дела.
21. Потрясающе успешен.
22. Процветает.
23. Чрезвычайно счастлив.
24. Обладает неограниченным пространством.
25. Обладает неограниченным временем.
26. Обладает неограниченной свободой движения.
27. Обладает неограниченной выносливостью.
28. Мгновенно приобретает знания.
29. Неуемное стремление к обучению.
30. Неуемное стремление к познанию.
31. Неуемное стремление к знаниям.
32. Неуемное желание сохранять выдающиеся качества.

- 33. Неумное желание поддерживать высочайшие стандарты.
- 34. Неумное желание создавать высочайшие идеалы.
- 35. Неумное желание сохранять высочайшие принципы.
- 36. Неумное желание поддерживать истину (правду).
- 37. Неумное желание сохранять честность (честь).
- 38. Устремление сохранять связь и близость с божественным.

*«Новая игра и новая команда игроков прибыла на
планету Земля,*

*и они будут подымать человека выше,
чем он когда-либо был»*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ДВАДЦАТАЯ

ВАЖНЕЙШЕЕ УМЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА

Способность разблокировать связанные частицы жизненной силы является наиболее жизненноважным навыком в труде, обучении, тренерстве (наставничестве), управлении и лидерстве.

Исполнители, учителя, тренеры (коучи, наставники), менеджеры (руководители) или лидеры, которые не могут разблокировать связанные частицы жизненной силы, могут быть обузой для своих организаций, семьи, персонала и друзей.

Более того, выбранное Вами окружение напрямую влияет на Ваш успех, процветание и счастье.

Если Вы имеете навязчивую предрасположенность (тянитесь) к людям КРАСНОГО УРОВНЯ — Вы соответственно будете притягивать подобных людей к себе и постройте жизнь и бизнес КРАСНОЙ ЗОНЫ.

Люди низкого КРАСНОГО и ЖЕЛТОГО УРОВНЕЙ предрасположены тянуться к людям ЗЕЛЕНОГО и МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ, и будут обманывать и жульничать, для того чтобы за Ваш счет попасть на эти, более высокие УРОВНИ.

И если люди **ЗЕЛЕНОГО** и **МАГИЧЕСКОГО ЗОЛОТОГО УРОВНЯ** втягиваются в такие отношения, то это автоматически отбрасывает их самих вниз, в **ЖЕЛТЫЙ** и **КРАСНЫЙ УРОВНИ**.

Чем больше позитивных частиц жизненной силы Вам доступны, тем лучше Вы осуществляете свой выбор людей.

Все люди, которых Вы выбираете должны обладать знанием «как», а также способностью различать, урегулировать и восстанавливать потерянные или связанные частицы жизненной силы.

Вообразите невероятное могущество и благосостояние компании, которая всецело наполнена людьми, умеющими восстанавливать позитивные частицы жизненной силы — можете представить себе их результативность!

Наиглавнейшей способностью высококомпетентного лидера является умение разблокировать связанные частицы жизненной силы всей его организации (в особенности ее ключевых исполнителей).

Наиглавнейшей способностью высококомпетентного **администратора** является способность разблокировать частицы жизненной силы менеджеров и их команд, тем самым, увеличивая их эффективность и слаженность.

Учитель (преподаватель), тренер (наставник, коуч) или руководитель должен быть способен разблокировать частицы жизненной силы своих студентов, игроков и команд, тем самым, совершенствуя их уровень исполнения и единства.

Образовательная система, которая не осуществляет постоянного разблокирования частиц жизненной силы и не увеличивает уровень мастерства и знания, приводит к тому, что студент бросает обучение и все это способствует деградации общества и страны в целом.

Образовательная система, которая разблокирует частицы жизненной силы, будет продуцировать студентов, ненасытных к знаниям и любящих учиться, и это будет делать общество и страну все более совершенными.

Неминуем рассвет такого общества.

И это общество будет наполнено новыми необычайно умелыми существами.

Помните, позитивная частица жизненной силы бесценна!

Ваши позитивные частицы жизненной силы являются вашими основными единицами благосостояния; не растрачивайте их попусту.

Слабое инвестирование позитивных частиц жизненной силы проявляется затем в вялом течении жизни, незначительных вознаграждениях и безрадостных взаимоотношениях.

Количество доступных позитивных частицы жизненной силы предопределяет качество и количество ваших доходов.

Оно предопределяет ваши победы и удовольствия, ваше положение в обществе, уровни успеха, процветания и счастья, которые Вы проносите сквозь всю жизнь.

*«Занимая и сохраняя в жизни мощную позицию,
Вы тем самым помогаете окружающим
быть более мощными в их позициях».*

Алан С. Уолтер

ГЛАВА ДВАДЦАТЬ ПЕРВАЯ

ПОДДЕРЖАНИЕ ОБЛАДАНИЯ, ОТВЕТСТВЕННОСТИ И УПРАВЛЕНИЯ ВАШИМИ ЧАСТИЦАМИ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ.

По мере того, как Вы читаете эту книгу, Вы ощутите восстановление очень большого количества частиц жизненной силы.

Инциденты из прошлого будут вспыхивать в сознании. Это связанные частицы жизненной силы произвольно оживляют в памяти прошлые инциденты.

Позвольте себе прочувствовать и пережить эти инциденты, будьте готовы к тому, чтобы снова пережить чувства и ощущения того времени.

Частицы жизненной силы связанные в инцидентах прошлого, высвобождаются, и Вы почувствуете приток жизненной силы и могущества.

Одно лишь знание о частицах жизненной силы вызовет прилив силы, мощи, разумности и способностей.

Это будет ощущением **ЖИЗНИ!**

Перечитывайте эту книгу всякий раз, когда Вы почувствуете упадок сил. Вы будете удивлены тем количе-

ством частиц жизненной силы, которые сможете восстановить в этот момент только лишь за счет чтения.

Проблема в том, что Вы действуете на планете КРАСНОЙ ЗОНЫ и почти все ее жители неграмотны в отношении частиц жизненной силы и их важности.

Ваши высвобожденные частицы жизненной силы окажут воздействие и активируют негативные частицы жизненной силы других людей, и эти люди могут атаковать Вас, так как боятся разблокировать свои собственные частицы, а также боятся слишком большого количества свободных частиц у Вас. И не удивляйтесь тому, что это могут быть близкие Вам люди.

Кроме того, при чтении этой книги, у Вас перед глазами может возникать чье-либо лицо из тех, кого Вы знаете.

Это лицо принадлежит кому-то, кто связал или связывает великое множество ваших частиц жизненной силы.

Если такое происходит — жизненно важно для Вас связаться с нами; эта ситуация нуждается в профессиональном урегулировании.

Еще одна проблема, которая может проявиться при чтении этой книги, это ваш недостаток словарного запаса.

В любой ситуации **никогда не пропускайте слово, которое Вы не понимаете.** Если у Вас есть любые сомнения относительно значения термина или слова, немедленно обращайтесь к словарю и проясняйте значение этого слова (или слов).

Непонятые слова активируют негативные аспекты частиц жизненной силы, и Вы можете легко бросить чтение, почувствовав неприятие к содержанию книги, рассеянность, или даже начнете полностью отвергать тему этой книги.

Эта книга должна быть прочитана пятьдесят или шестьдесят раз!

Каждый раз, когда Вы будете читать ее, Вы будете достигать все более высокого уровня обладательности, ответственности, а также контроля над своей собственной жизнью. Когда это случится, некоторые буквально чудесные и магические события будут происходить в Вашей жизни.

Вы почувствуете себя восходящим по ЗОНАМ; удача станет Вашей нормой; Ваши победы будут более и более значимыми; Ваше процветание, успехи и счастье будут немыслимо расширяться!

Жизнь станет веселым и занимательным приключением!

Если Вы управляете организацией или являетесь частью какой-либо группы – то убедитесь, что у всех есть экземпляр этой книги.

Выясните для себя, как каждый относится к тому, что изложено в этой книге. Те, кто извлек пользу и имеют много осознаний от прочтения этой книги, стоят того, чтобы их поддерживали, имели с ними дружеские отношения и сотрудничали с ними.

Остерегайтесь тех, кто принижает изложенное в этой книге; точно также они будут делать с Вами, Вашей организацией и Вашими клиентами.

Те, кто будут пренебрегать данной книгой, высмеивать ее или просто не будут ее читать, потенциально являются большими неудачниками, и также будут весьма разрушительны для окружающих.

Не связывайтесь с ними и не инвестируйте в них, потому что они заиклены на том, чтобы не высвободить частицы жизненной силы. Или даже хуже, опасаясь каждого, кто имеет большие количества позитивных частиц жизненной силы, они будут стараться сделать их как можно слабее.

Никогда не используйте эту книгу для того, чтобы сделать людей неправыми.

Надо понимать, что в большинстве случаев, область, содержащая наибольшее количество связанных частиц жизненной силы, является также областью, которая содержит наибольшую боль, страдание, «разбитое сердце», ярость, конфликт, потерю.

Человек пережил некий инцидент и в течение долгого времени старательно подавляет в себе последствия этого инцидента, и вот Вы приходите к нему с этой книгой, и данная область вновь активизируется. Не удивляйтесь, если этот человек расстроится. Это может произойти.

Любой способ урегулирования людей всегда сам по себе содержит возможность того, что Вы поднимите в ком-либо инцидент, содержащий огромное количество связанных частиц жизненной силы. Как правило, в этом инциденте инкапсулированы боль, горе, ненависть,

страх, конфликт, страдание, «сердечные раны» и фиксированные идеи.

Когда Вы задеваете такие «ловушки» частиц жизненной силы, поведение человека, имеющего очень мало доступных частиц жизненной силы, переходит в подчинение тысячам негативных частиц жизненной силы, связанных с этим инцидентом.

Этот человек теряет контроль над собой, и вот тут Вы можете стать подходящей мишенью для нападок.

Это как раз то самое явление, из-за которого продажи становятся такой тяжелой работой.

Если Вы напоминаете клиенту что-либо из того, что сопровождало захвату его частиц жизненной силы, он будет атаковать вас.

В этот момент Ваши собственные прошлые инциденты (в которых заблокировались частицы жизненной силы) будут активированы, и после этой встречи Вы лишитесь активности и желания контактировать с кем-либо еще. (Нежелание контактировать).

При слишком большом количестве инцидентов, Вы начнете ненавидеть людей и ненавидеть вашу работу.

Запомните! Частица жизненной силы бесценна!

Если Вы теряете ваши частицы жизненной силы, Вы теряете вашу собственную ценность.

Если Вы чувствуете нечто подобное, прочтите эту книгу снова от начала до конца.

Ваши частицы жизненной силы являются вашим жизненно важным источником могущества, благосостояния и счастья. Не расходуйте их понапрасну.

Возьмите власть, ответственность и управление над ними.

Боритесь, чтобы удержать их!

Если Вы хотите узнать, как высвободить **огромное** количество частиц жизненной силы и изменить вашу жизнь и жизни тех, кто вас окружает к лучшему, напишите или позвоните:

**ADVANCED COACHING & LEADERSHIP
CENTER (AC&LC)**

3330 Earhart Drive, Suite 213, Dallas, Texas 75006

(972) 404-8125, Fax (972) 404-

8821 leader@knowledgism.com

www.knowledgism.com

Я надеюсь, что это книга помогла Вам, и может быть, однажды я увижу Вас в зале, на наших лекциях, среди множества замечательных людей...

С уважением, Алан С. Уолтер.

ГЛОССАРИЙ

Здесь даны восемнадцать наиболее могущественных слов в технологии ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЧАСТИЦ ЖИЗНЕННОЙ СИЛЫ. Способность прояснить (и знать точное определение) каждого из этих слов разблокирует огромное количество частиц жизненной силы.

ИСТИНА (ПРАВДА): *сущ.* Правильность и четкая определенность: духа, знания, игры, восприятия, намерения, видения, плана, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ЗНАНИЯ: *сущ.* Результат постижения и осведомленность относительно взаимодействий и взаимозависимостей верных и четко определенных: духа, знания, игры, восприятия, намерения, видения, плана, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами этих взаимодействий и взаимозависимостей. Это правильно оцененный, находящийся в Вашем полном распоряжении результат точного восприятия. Знание всегда демонстрируется применением и степенью компетентности в какой-либо данной области. Отказ или нежелание применять (или слабое применение или компетентность в этой области) означает, отсутствие полного знания в данной области.

ЧЕСТЬ (ЧЕСТНОСТЬ) *сущ.* Правильный, равноценный, взаимный обмен и выполнение обещанного при

наличии верных и четко определенных: духа, знаний, игр, восприятий, намерений, видения, планов, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ИНТЕЛЛЕКТ: *сущ.* Способность верно расставить приоритеты при наличии верных и четко определенных: духа, знания, игры, восприятия, намерения, видения, плана, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ НАСТРОЕНИЯ: *сущ.* Правильные (верные) и точные, протекающие с высокой скоростью взаимодействия между верными и четко определенными: кто, что, где, когда, почему, как, приоритетностью, ценностью, настроением, ответственностью, движением и действием, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ПРОЦВЕТАНИЕ: *сущ.* Изобилие правильных (верных) и четко определенных: духа, знаний, игр, восприятий, намерений, видения, планов, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетов, ценностей, настроения, ответственности, движений и действий, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

СЧАСТЬЕ: *сущ.* Чувство испытываемое в состоянии созвучия и гармонии с верными и четко определенными: духом, знанием, игрой, восприятием, намерением, видением, планом, кто, что, где, когда, почему, как, приори-

тетами, ценностями, настроением, ответственностью, движениями и действиями, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ЛЮБОВЬ: *сущ.* Степень близости, теплоты и единения с верными и четко определенными: духом, знанием, игрой, восприятием, намерением, видением, планом, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетами, ценностями, настроением, ответственностью, движениями и действиями, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

ЭТИКА: *сущ.* Наибольшая степень оптимизации и наибольшая польза для наибольшего количества верных и четко определенных: духа, знаний, игр, восприятий, намерений, видения, планов, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с точно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами.

Чем большей истиной Вы обладаете, тем более обильными и высококачественными являются ваши знание, честь, интеллект, уровень настроения, процветание, счастье, любовь и этика.

НЕПРАВДА (ЛОЖЬ): *сущ.* Незнательность, или ложные и неправильные: дух, знания, игры, восприятия, намерения, видения, планы, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетность, ценность, настроение, ответственность, движение и действие, и неправильно прогнозируемые последствия, исходы и результаты.

НЕВЕЖЕСТВО: *сущ.* Незнательность и отсутствие информированности о взаимодействиях и взаимозависимостях верных и четко определенных: духа, знания, иг-

ры, восприятия, намерения, видения, плана, кто, что, где, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с неточно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами этих взаимодействий и взаимозависимостей.

Невежество — это результат неточного восприятия, неверно оцененный и не применимый.

Невежество всегда проявляется в виде отсутствия компетентности в какой-либо данной области, а также в виде неспособности действовать в ней. Отказ или нежелание применять, (или же слабое применение или компетентность в какой-либо области) означает, что о данной области отсутствует полное знание.

БЕСЧЕСТЬЕ (Преступность): *сущ.* Незнательность в или неумение добиться или сохранять правильный обмен и взаимное перетекание ценностей, а также неспособность выполнить обещанное для: духа, знания, игры, восприятия, видения, плана, кто, что, когда, почему, как, приоритетности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с неточно прогнозируемыми последствиями, исходами и результатами этих взаимодействий и взаимозависимостей.

(Преступник это тот, кто обменивает боль или потерю (утрату) или ничто, на что-либо ценное)

ГЛУПОСТЬ: *сущ.* Незнательность в отношении правильных и определенных духа, знания, игры, восприятия, видения, плана, кого, чего, когда, почему, как, важности, ценности, настроения, ответственности, движения и действия, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

НИЗКИЕ УРОВНИ НАСТРОЕНИЯ: *прил.* Незна-

тельность или неопределенность в отношении быстроты, плюс неопределенность в отношении направления, которые вызваны слишком многими неправильными и неопределенными планами, кем, чем, где, когда, почему, как, важностями, ценностями, настроениями, ответственностями, движениями и действиями, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

БЕДНОСТЬ: *сущ.* Незначительность или потеря подвижности (иммобилизация), растраниживание, вредный или бедственный итог слишком большого количества плохих инвестиций времени, усилий, денег, или частиц жизненной силы, в неправильные и нестоящие кого, что, где когда, почему, как, важности, ценности, настроения, ответственности, движения, действия, точно предсказанные (предвиденные) последствия, исходы и завершения, оставляющие вас с тотальной скудостью или с отсутствием кого, чего, где, когда, почему, как, важностей, ценностей, настроений, ответственности, движений и действий, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

БЕЗРАДОСТНОСТЬ: *сущ.* Чувство отсутствия гармонии и соответствия с правильными духом, знанием, игрой, восприятием, намерением, видением, планом, кем, чем, где, когда, почему, как, важностями, ценностями, настроениями, ответственностями, движениями и действиями, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

НЕНАВИСТЬ: *сущ.* Степень дистанцирования (удаленности) от области, холодность (неприветливость) и

противодействие (по отношению к) правильным духу, знанию, играм, восприятиям, намерениям, видениям, планам, кому, чему, где, когда, почему, как, важностям, ценностям, настроениям, ответственностям, движениям и действиям, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

ВНЕ ЭТИКИ: *сущ.* Незнательность в, или наименьшая оптимизация или ее отсутствие, или наименьшая польза, ее отсутствие или вред, для наибольшего количества правильных и определенных духа, знания, игр, восприятий, намерений, видений, планов, кого, чего, где, когда, почему, как, важностей, ценностей, настроений, ответственностей, движений и действий, с неправильно предсказанными (предвиденными) последствиями, исходами и завершениями.

Узнать больше о технологии «Knowledgism»®

Технология «Knowledgism»®, созданная Аланом С. Уолтером получила признание в мире, как высокоэффективна технология раскрытия личностного потенциала.

Имя АЛАНА С. УОЛТЕРА внесено в рейтинг 100 топ-лидеров современности.

АЛАН С. УОЛТЕР является автором 11 книг и более чем 500 аудио и видео лекций.

Элитарный обучающий центр, созданный АЛАНОМ С. УОЛТЕРОМ, носит название «ADVANCED COACHING & LEADERSHIP CENTER Inc.» и расположен в красивом заповедном месте штата Техас.

Именно там предоставляется многоуровневое обучение «процессоров» (коучей), и персональные услуги процессинга (коучинга).

Центры Knowledgism-технологии также открыты в Англии и Австралии.

Предоставляющий русскоязычный центр существует с 1999 года и находится адресу:
Киев, Жилианская 59, ДИПЛОМАТ-ХОЛЛ,

Украина, 01033, Киевский Центр СТРЕСС-АНАЛИЗ®
Координатор: Хазнаферова Юлия Борисовна тел. +38
(098) 955-78-02

kn@ability.kiev.ua

office@00-01.ru

Информационные ресурсы в интернет:

<http://alanwalter.info/>

<http://00-01.ru/topics/alanwalter/>

Услуги технологии «Knowledgism»®
предоставляются на территории СНГ
под зарегистрированной торговой
маркой СТРЕСС-АНАЛИЗ™

Русскоязычные ресурсы, которые посвящены стресс-анализу:

<http://stressanet.com.ua/>

<http://stressanet.net/>

<http://stressa.net.ua/>

*Киевское представительство
"Advanced Coaching & Leadership Center Inc."*

Президент-тренинг™

Специальная программа подготовки персонала

«Advanced Coaching & Leadership Center Inc.»

осуществляет подготовку персонала ведущих фирм и корпораций, проводит обучение и тренинги, направленные на эффективное управление, улучшение способности к общению, умению управлять персоналом на всех уровнях, осуществлять 100%-ные продажи, вести дела с клиентами, поставщиками и инвесторами. Все эти качества должны быть доведены до совершенства и именно эту задачу решает Далласский Центр лидерства и его представительства для топ-лидеров, менеджеров и сотрудников фирм.

«Advanced Coaching & Leadership Center Inc»

оказывает неоценимую психологическую поддержку высшему руководящему звену, предоставляя конфиденциальные услуги *стресс-анализа™*. Технология *стресс-анализа™* позволяет снять последствия стрессов, возникающих в результате нагрузок и проблем в сфере финансов, администрирования, личной жизни, реабилитируя способность к эффективному ведению дел в этих областях.

Обучение и тренинги построены на уникальной технологии, известной как «**Knowledgism**»®.

Основателем «Advanced Coaching & Leadership Center Inc» и технологии «Knowledgism»® является американский мультимиллионер **Алан С. Уолтер**. Его имя внесено в список 100 выдающихся топ-лидеров внесших наибольший вклад в развитие со-временной истории.

Алан С. Уолтер – крупнейший американский бизнес-консультант, оказывающий услуги руководящему составу фирм и корпораций списка **Fortune-500**, автор 11-ти книг и более чем 500 видео и аудио-лекций.

В мире бизнеса, обучение от Алана С. Уолтера является буквально элитарным.

Эксклюзивным представителем Алана С. Уолтера в странах СНГ и Восточной Европы и владельцем авторских прав на русском языке на материалы технологии «Knowledgism»® является руководитель Киевского представительства Юрий Анатольевич Титаренко.